



AKTUELLE KENNZAHLEN ZUR WIRTSCHAFTLICHEN SITUATION DER NIEDERSÄCHSISCHEN ARCHITEKTURBÜROS

Überschüsse der Inhaber entwickeln sich seit 2006 positiv

In Fortführung der Strukturuntersuchungen 2007, 2009 und 2012 hat die Architektenkammer Niedersachsen gemeinsam mit allen anderen Länderarchitektenkammern im Mai und Juni 2014 eine Befragung zur Büro- und Kostenstruktur durchgeführt. In Niedersachsen wurden 2.922 Büroinhaber befragt. Erneut wurde die Befragung als reine Online-Befragung durchgeführt. Die Rücklaufquote betrug 18,4 Prozent und lag erheblich über der letzten Befragung (10,4 Prozent). Die Auswertung übernahm wieder das Institut Homerich-Forschung.

• RECHTSFORM DER ARCHITEKTURBÜROS BLEIBT NAHEZU UNVERÄNDERT

Als Gesellschaftsform überwiegt weiterhin mit 70 % das Einzelbüro (2001 noch 82 %), 19 % der Büros werden von mehreren Inhabern als Gesellschaft bürgerlichen Rechts geführt, 3 % sind Partnerschaftsgesellschaften und 8 % GmbHs bzw. AGs.

• BÜROGRÖSSE UND PERSONALSTRUKTUR

Als Vollzeit tätige Inhaber ohne Mitarbeiter sind 34 % der befragten Kammermitglieder tätig. Bei 40 % handelt es sich um (Mit-) Inhaber kleiner Büros mit 2 bis 4 tätigen Personen. (Mit-) Inhaber mittelgroßer Büros mit 5 bis 9 tätigen Personen machen 19 % der Befragtengruppe aus. 7 % sind (Mit-) Inhaber großer Büros mit 10 und mehr tätigen Personen.

Bei den in den Büros tätigen Mitarbeitern handelt es sich zu 50 % um angestellte technische Mitarbeiter (Absolventen der Fachrichtungen Architektur, Innenarchitektur, Landschaftsarchitektur und Stadtplanung, Ingenieure anderer Fachrichtungen, Bautechniker, Bauzeichner etc.), zu 24 % um freie Mitarbeiter, zu 13 % um administrative Mitarbeiter (kaufmännische Mitarbeiter, Administration) und zu 14 % um Auszubildende, Praktikanten, studentische Mitarbeiter und Aushilfen.



Die Zahl der Mitarbeiter ist im letzten Jahr in der Mehrzahl der Büros (65 %) konstant geblieben. 28 % der Büros haben 2013 zusätzliche Mitarbeiter eingestellt. Zurückgegangen ist die Zahl der Beschäftigten in 7 % der Büros. Vor allem in großen Büros mit 10 und mehr tätigen Personen sowie in mittleren Büros mit 5 bis 9 tätigen Personen ist der Personalbestand gewachsen. 53 % der großen Büros und 42 % der mittleren Büros haben im vergangenen Jahr neue Mitarbeiter eingestellt. **(Abb. 2.1)**

- **INHABER OHNE MITARBEITER ERREICHEN NICHT DAS UMSATZZIEL**

Den mittleren Honorarumsatz pro Kopf bzw. pro Inhaber und technischen Mitarbeiter stellt **Abbildung 7.1** dar. Ein Vergleich mit den veröffentlichten branchenbezogenen Schlüsselkennzahlen der „Praxisinitiative erfolgreiches Planungsbüro (PeP e. V.)“ zeigt im Ergebnis, dass das Umsatzziel von 60.000 € bis 70.000 € (Umsatz pro Mitarbeiter) von allen Büros erreicht wird. Dieses gilt aber nicht für Inhaber ohne Mitarbeiter, deren Umsätze weiterhin auf dem Stand der Jahre 2006 und 2008 verharren.

- **HOHER ÜBERSCHUSS IN GROSSEN BÜROS**

Der Überschuss pro Inhaber/Partner (Umsatz abzgl. Kosten ohne Inhabergehälter) ist aus **Abbildung 9.1** ersichtlich. Die Überschüsse dürfen also nicht mit Gewinnen verwechselt werden, die gegebenenfalls nach Abzug der Inhabergehälter verbleiben. Bezogen auf alle Büros beträgt der Überschuss pro Inhaber bzw. Partner durchschnittlich ca. 69.000 Euro im Vergleich zu 61.000 Euro im Jahr 2011, 54.000 Euro im Jahr 2008 bzw. 47.000 Euro im Jahr 2006. In Ein-Personen-Büros, die immer noch 34 % aller Büros stellen, liegt er lediglich bei 31.000 Euro und somit nahezu unverändert zum Jahr 2011.

Im Zeitverlauf zeigt sich auch hier eine positive Entwicklung. Der Anteil der Büros mit einem Überschuss pro Inhaber von maximal 30.000 Euro sank von 46 % im Jahr 2006 über 39 % in 2008 und 36 % in 2011 auf jetzt 32 %. Noch immer stehen jedoch in fast einem Drittel der Büros am Jahresende maximal 30.000 Euro je Inhaber bereit, aus denen dieser sein Jahresgehalt einschließlich aller Sozialversicherungsbeiträge finanzieren muss **(Tabelle 9.2)**.

- **VOLLAUSLASTUNG DER GROSSEN BÜROS UND POSITIVE ERWARTUNG**

Für 65 % der Büros war die wirtschaftliche Lage im Jahr 2013 sehr gut bzw. gut. Nur 9 % waren mit dem vergangenen Jahr nicht zufrieden. Auch das Jahr 2014 wird positiv von 68 % gesehen, wobei allerdings der Wert bei den Ein-Personen-Büros auf 48 % abfällt. **Abbildung 6.2** zeigt die Büroauslastung nach Bürogröße.



- **FAZIT**

Vor allem die großen Architekturbüros konnten wiederum von der guten wirtschaftlichen Gesamtentwicklung profitieren. Bei einer Auslastung von bis zu 97 % werden wieder vermehrt Mitarbeiter eingestellt. Bei über 64 % der Büros reichen die Auftragsbestände schon mehr als ein halbes Jahr in die Zukunft.

Erneut hat sich die Tendenz bestätigt, dass große Büros (mehr als 5 Vollzeitmitarbeiter) insgesamt gesehen erfolgreicher agieren.

Einen Überblick über gesellschaftliche Trends, von denen das eigene Büro in Zukunft profitieren könnte zeigt die **Abbildung 10.1**.

Nach Auffassung der Mitglieder könnte das eigene Büro in Zukunft profitieren vom Umbau der Energiewirtschaft/Energiewende (35 %), Alterung der Gesellschaft (33 %) sowie dem Strukturwandel des Bildungssystems (21 %).

Jürgen Hermann
Architektenkammer Niedersachsen

Stand 10/2014

Analyse der Büros selbstständig tätiger Mitglieder der Architektenkammer Niedersachsen

**Ergebnisse einer Repräsentativbefragung 2014
für das Berichtsjahr 2013**

HommerichForschung
Am Broich 2
51465 Bergisch Gladbach

Ansprechpartnerin:
Dipl.-Soz. Nicole Reiß
reiss@hommerich.de

Analyse der Büros selbstständig tätiger Mitglieder der Architektenkammer Niedersachsen

Ergebnisse einer Repräsentativbefragung 2014 für das Berichtsjahr 2013

Der vorliegende Bericht ist das Ergebnis einer bundesweiten Befragung, an der sich die Architektenkammern aller Länder beteiligten.

Die Befragung fand im Zeitraum vom 2. Mai bis 30. Juni 2014 als Online-Befragung statt. Eingeladen wurden alle freischaffend und baugewerblich tätigen Mitglieder der Architektenkammern der Länder.

Insgesamt beteiligten sich 6.833 Kammermitglieder an der Befragung. Dies entspricht einer Rücklaufquote von 15%.

Durch die Architektenkammer Niedersachsen wurden 2.922 freischaffende Kammermitglieder zu der Befragung eingeladen. 537 Kammermitglieder füllten den Fragebogen aus. Dies entspricht einer Rücklaufquote in Höhe von 18,4%.

Inhaltsverzeichnis:	Seite
1. Zentrale Ergebnisse der Untersuchung	3
2. Personalstruktur der Büros	6
3. Auftragsstruktur der Büros	12
4. Auslandstätigkeit der Büros	26
5. Spezialisierung der Büros	31
6. Wirtschaftliche Lage der Büros	32
7. Honorarumsätze der Büros	35
8. Kosten und Kostenstruktur der Büros	37
9. Überschüsse der Büros	39
10. Chancen und Risiken für Büro und Berufsstand	41
11. Hinweise zu den statistischen Maßzahlen	46

1. Zentrale Ergebnisse

Tab. 1.1 Zentrale Ergebnisse zur Kosten- und Ertragssituation

		nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
		Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
mittlere Honorarumsätze (netto ohne USt.) pro Kopf*						
Berichtsjahr 2013	arith. Mittel**	64.052 €	48.967 €	68.414 €	67.684 €	87.583 €
Berichtsjahr 2011	arith. Mittel	55.332 €	44.620 €	52.006 €	71.454 €	75.023 €
Berichtsjahr 2008	arith. Mittel	56.546 €	54.836 €	53.814 €	51.729 €	86.235 €
Berichtsjahr 2006	arith. Mittel	48.115 €	41.153 €	48.061 €	66.964 €	54.657 €
Berichtsjahr 2013	Median**	60.729 €	43.170 €	62.241 €	62.687 €	82.053 €
Berichtsjahr 2011	Median	51.361 €	36.000 €	44.218 €	66.359 €	73.666 €
Berichtsjahr 2008	Median	49.550 €	45.000 €	45.634 €	51.088 €	74.843 €
Berichtsjahr 2006	Median	45.971 €	42.000 €	42.500 €	67.692 €	54.369 €
N (2013)		395	113	169	85	28
mittlere Kosten (ohne Inhaberlohn / Gesellschaftergeschäftsführergehälter) pro Kopf*						
Berichtsjahr 2013	arith. Mittel**	33.529 €	16.769 €	33.501 €	44.908 €	64.212 €
Berichtsjahr 2011	arith. Mittel	27.357 €	14.174 €	23.234 €	48.132 €	50.204 €
Berichtsjahr 2008	arith. Mittel	27.130 €	16.310 €	26.903 €	34.548 €	58.828 €
Berichtsjahr 2006	arith. Mittel	23.903 €	15.477 €	24.809 €	39.849 €	35.511 €
Berichtsjahr 2013	Median**	28.686 €	13.250 €	27.530 €	40.486 €	58.597 €
Berichtsjahr 2011	Median	21.200 €	10.000 €	20.000 €	37.739 €	49.408 €
Berichtsjahr 2008	Median	22.208 €	13.200 €	22.859 €	37.375 €	56.246 €
Berichtsjahr 2006	Median	20.592 €	13.371 €	21.450 €	38.054 €	32.500 €
N (2013)		370	106	155	81	28
mittlere Überschüsse (Umsatz abzgl. Kosten ohne Inhabergehälter) pro Inhaber / Partner						
Berichtsjahr 2013	arith. Mittel**	69.340 €	30.677 €	66.023 €	90.250 €	173.022 €
Berichtsjahr 2011	arith. Mittel	61.001 €	29.819 €	53.062 €	80.495 €	165.618 €
Berichtsjahr 2008	arith. Mittel	53.960 €	38.527 €	46.896 €	60.708 €	164.056 €
Berichtsjahr 2006	arith. Mittel	47.422 €	25.676 €	43.772 €	98.347 €	100.273 €
Berichtsjahr 2013	Median**	47.500 €	28.000 €	51.288 €	74.500 €	112.500 €
Berichtsjahr 2011	Median	45.000 €	25.000 €	43.700 €	74.267 €	127.500 €
Berichtsjahr 2008	Median	39.090 €	27.750 €	37.202 €	64.701 €	119.180 €
Berichtsjahr 2006	Median	32.200 €	25.700 €	32.224 €	78.250 €	82.333 €
N (2013)		365	103	154	81	27

* Inhaber und Mitarbeiter (angestellt und frei mitarbeitend); ohne Auszubildende, Aushilfen und Praktikanten; Teilzeit tätige Personen wurden anteilig auf Vollzeit umgerechnet

** Eine ausführliche Beschreibung der statistischen Maßzahlen "arithmetisches Mittel" und "Median" findet sich auf der letzten Seite des Berichts.

Tab. 1.2 Zentrale Ergebnisse zur wirtschaftlichen Situation der Büros

		nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
		Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Bewertung der wirtschaftlichen Lage des eigenen Büros im Berichtsjahr***						
Berichtsjahr 2013		2,2	2,5	2,1	2,2	2,0
Berichtsjahr 2011		2,4	2,9	2,2	2,0	1,9

* durchschnittliche Bewertung (arith. Mittel) auf einer Skala von sehr gut (1) bis sehr schlecht (5)

** Diese Frage wird erst seit 2012 in dieser Form gestellt.

Tab. 1.2 Fortsetzung: Zentrale Ergebnisse zur wirtschaftlichen Situation der Büros

		nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
		Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Erwartete wirtschaftliche Lage des eigenen Büros im Befragungsjahr*,**						
Befragungsjahr 2014		2,2	2,5	2,2	2,0	1,9
Befragungsjahr 2012		2,4	2,7	2,3	2,3	2,1
Anteil zum Befragungszeitpunkt <u>nicht</u> ausgelasteter Büros**						
Befragungsjahr 2014		17%	27%	17%	8%	3%
Befragungsjahr 2012		19%	34%	18%	2%	3%
Auftragsbestand des Büros reicht für ... Monate (nur aktuell voll ausgelastete Büros)						
Befragungsjahr 2014		7,7	5,5	8,1	8,8	9,8
Befragungsjahr 2012		7,1	6,8	7,4	7,3	8,0
Befragungsjahr 2009		7,0	6,2	6,9	8,7	8,0
Befragungsjahr 2007		6,1	4,7	6,5	8,6	7,4

* durchschnittliche Bewertung (arith. Mittel) auf einer Skala von sehr gut (1) bis sehr schlecht (5)

** Diese Frage wird erst seit 2012 in dieser Form gestellt.

Tab. 1.3 Zentrale Ergebnisse zur Tätigkeitsstruktur: Neubau / Bestand

		nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
		Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Anteil der Leistungen im Bereich Neubau am Auftragsbestand						
Berichtsjahr 2013	arith. Mittel	47%	43%	46%	54%	59%
Berichtsjahr 2011	arith. Mittel	41%	38%	40%	52%	52%
Berichtsjahr 2008	arith. Mittel	42%	37%	41%	48%	58%
Berichtsjahr 2006	arith. Mittel	45%	43%	42%	63%	58%
Anteil der Leistungen im Bereich Umbau, Modernisierung, Instandhaltung, -setzung am Auftragsbestand						
Berichtsjahr 2013	arith. Mittel	53%	57%	54%	46%	41%
Berichtsjahr 2011	arith. Mittel	59%	62%	60%	48%	48%
Berichtsjahr 2008	arith. Mittel	58%	63%	59%	52%	42%
Berichtsjahr 2006	arith. Mittel	55%	57%	59%	37%	42%

Tab. 1.4 Zentrale Ergebnisse zur Auftragsstruktur: öffentliche / nicht öffentliche Auftraggeber

		nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
		Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Anteil öffentlicher Auftraggeber am Auftragsbestand						
Berichtsjahr 2013	arith. Mittel	23%	12%	23%	33%	44%
Berichtsjahr 2011	arith. Mittel	25%	14%	26%	39%	39%
Berichtsjahr 2008	arith. Mittel	22%	17%	22%	31%	31%
Berichtsjahr 2006	arith. Mittel	21%	15%	23%	26%	33%
Anteil nicht öffentlicher Auftraggeber am Auftragsbestand						
Berichtsjahr 2013	arith. Mittel	77%	88%	77%	67%	56%
Berichtsjahr 2011	arith. Mittel	75%	86%	74%	61%	61%
Berichtsjahr 2008	arith. Mittel	78%	83%	78%	69%	69%
Berichtsjahr 2006	arith. Mittel	79%	85%	77%	74%	67%

Tab. 1.5 Zentrale Ergebnisse zur Auftragsstruktur: Aufträge im Inland / im Ausland

		Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
			ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Anteil inländischer Aufträge am Auftragsbestand						
Berichtsjahr 2013	arith. Mittel	99%	100%	99%	98%	98%
Berichtsjahr 2011	arith. Mittel	98%	100%	99%	94%	97%
Berichtsjahr 2008	arith. Mittel	98%	99%	98%	96%	95%
Berichtsjahr 2006	arith. Mittel	98%	98%	99%	100%	100%
Anteil ausländischer Aufträge am Auftragsbestand						
Berichtsjahr 2013	arith. Mittel	1,1%	0,3%	1,1%	1,9%	2,3%
Berichtsjahr 2011	arith. Mittel	1,7%	0,5%	0,7%	5,9%	3,1%
Berichtsjahr 2008	arith. Mittel	2,0%	1,0%	2,0%	4,0%	5,0%
Berichtsjahr 2006	arith. Mittel	2,0%	2,0%	1,0%	0,0%	0,0%

Tab. 1.6 Zentrale Ergebnisse zur Spezialisierung der Büros*

		Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
			ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Ja, Spezialisierung auf Tätigkeitsfelder						
Befragungsjahr 2014		56%	51%	59%	56%	50%
Befragungsjahr 2012		58%	52%	68%	54%	36%
Ja, Spezialisierung auf Zielgruppen						
Befragungsjahr 2014		19%	21%	17%	16%	22%
Befragungsjahr 2012		16%	9%	20%	13%	21%
Nein, Spezialisierung ist aber geplant						
Befragungsjahr 2014		1%	1%	1%	1%	3%
Befragungsjahr 2012		7%	9%	8%	6%	6%
Nein, Spezialisierung ist auch nicht geplant						
Befragungsjahr 2014		34%	39%	33%	32%	31%
Befragungsjahr 2012		29%	35%	17%	40%	45%

* Die Frage zur Spezialisierung wurde 2012 erstmals gestellt.

2. Größe und Personalstruktur der Büros

Tab. 2.1 Rechtsform der Büros (Frage 2)

Rechtsform des Büros	Anteil in %	N
Einzelunternehmen / Einzelbüro	70%	378
- Inhaber eines Architektur- / Planungsbüros	66%	354
- freie Mitarbeiter*	4%	24
Gesellschaft bürgerlichen Rechts	19%	101
Partnerschaftsgesellschaft	2%	13
Kapitalgesellschaft (GmbH / Limited / AG)	7%	38
Sonstiges	1%	7

* Einzelunternehmer im Sinne Freier Mitarbeiter wurden anhand eines separaten Fragebogens befragt. Die Ergebnisse für diese Befragtengruppe werden im Bericht auf Bundesebene gesondert dargestellt.

Tab. 2.2 Größe der Büros (Frage 3)

Zahl der im Büro tätigen Personen*	Anteil in %	N
ein Teilzeit tätiger Inhaber ohne Mitarbeiter**	5%	25
ein Vollzeit tätiger Inhaber ohne Mitarbeiter	29%	150
2 bis 4 tätige Personen	40%	204
5 bis 9 tätige Personen	19%	98
10 und mehr tätige Personen	7%	36

* Die Zahl der in einem Büro tätigen Personen wurde berechnet als die Summe der Inhaber, der angestellten und der freien Mitarbeiter. Teilzeitstellen wurden in Vollzeitstellen umgerechnet. Aushilfen, Praktikanten und studentische Mitarbeiter blieben bei der Berechnung unberücksichtigt.

** Büros mit einem Teilzeit tätigen Inhaber ohne Mitarbeiter werden im Bericht auf Bundesebene gesondert betrachtet.

Tab. 2.3 Zahl der Partner (Frage 3)

Zahl der Inhaber	Anteil in %	N
1 Inhaber	70%	341
2 Partner	24%	115
3 bis 5 Partner	6%	30
mehr als 5 Partner	0,4%	2

Tab. 2.4 Anteil weiblicher Partner an allen Partner nach Zahl der Partner im Büro (Frage 3)

	Büros insgesamt	nach Zahl der Partner			
		ein Partner	2 Partner	3 bis 5 Partner	mehr als 5 Partner
Anteil weiblicher Partner an allen Partnern					
kein Anteil (0%)	77%	83%	61%	70%	-
1% bis 25%	1%	0%	0%	7%	-
26% bis 50%	9%	0%	36%	17%	-
51% bis 75%	1%	0%	1%	7%	-
76% bis 100%	13%	17%	3%	0%	-
arith. Mittel	17%	17%	20%	11%	<i>N < 15</i>

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße ($p < 0.05$)

Tab. 2.5 Mitarbeiterstruktur der Büros (Frage 3)

Art der Mitarbeiter	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
angestellte Architekten aller Fachrichtungen und Stadtplaner (Kammermitglieder)	20%	-	14%	25%	32%
angestellte Absolventen aller Fachrichtungen (keine Kammermitglieder)	15%	-	10%	21%	23%
freie Mitarbeiter	24%	-	31%	15%	9%
andere technische Mitarbeiter (andere Ingenieure, Bautechniker etc.)	15%	-	15%	15%	17%
sonstige Mitarbeiter (kaufmännische Mitarbeiter, Verwaltung etc.)	13%	-	17%	9%	9%
Auszubildende	4%	-	2%	6%	4%
Praktikanten, studentische Mitarbeiter, Aushilfen	10%	-	11%	9%	6%

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Abb. 2.1 Entwicklung der Zahl der im Büro tätigen Personen im Jahr 2013 im Vergleich zum Vorjahr nach Größe der Büros (Frage 4)

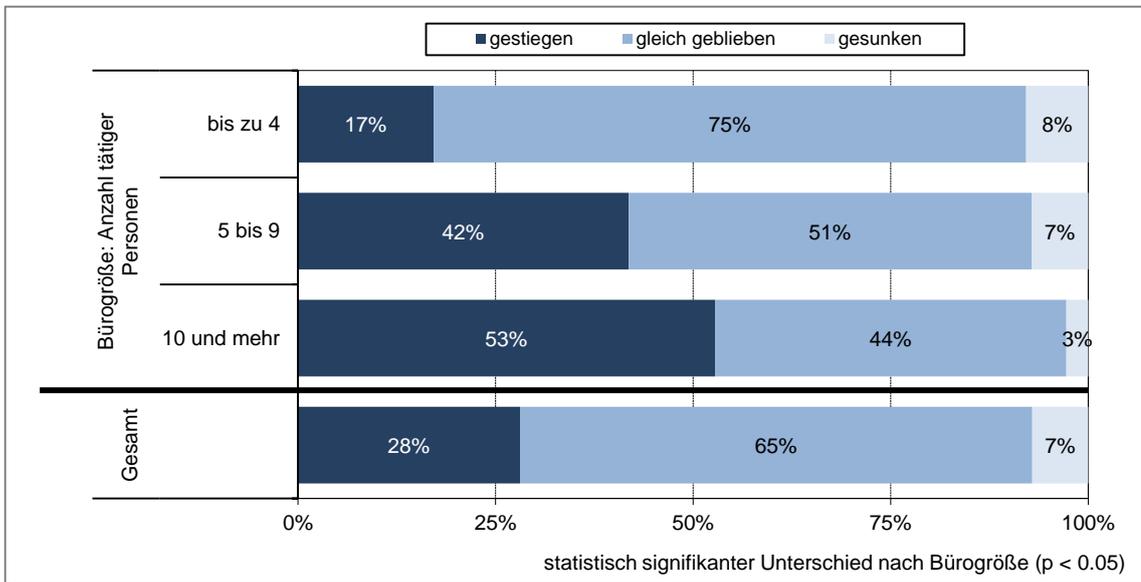
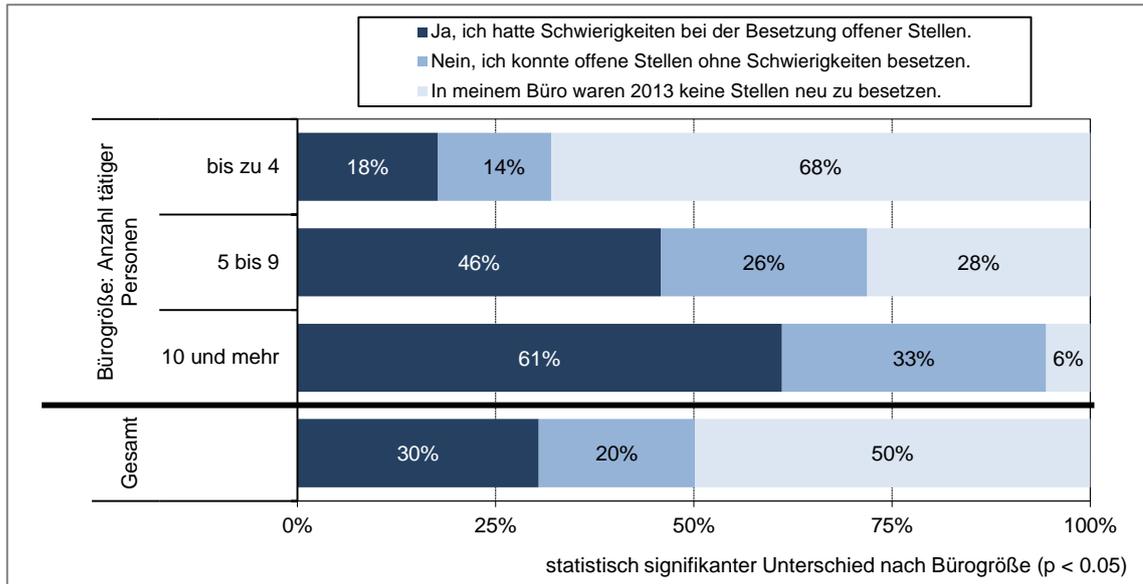


Abb. 2.2 Schwierigkeiten bei der Suche geeigneter Mitarbeiter nach Größe der Büros (Frage 5)

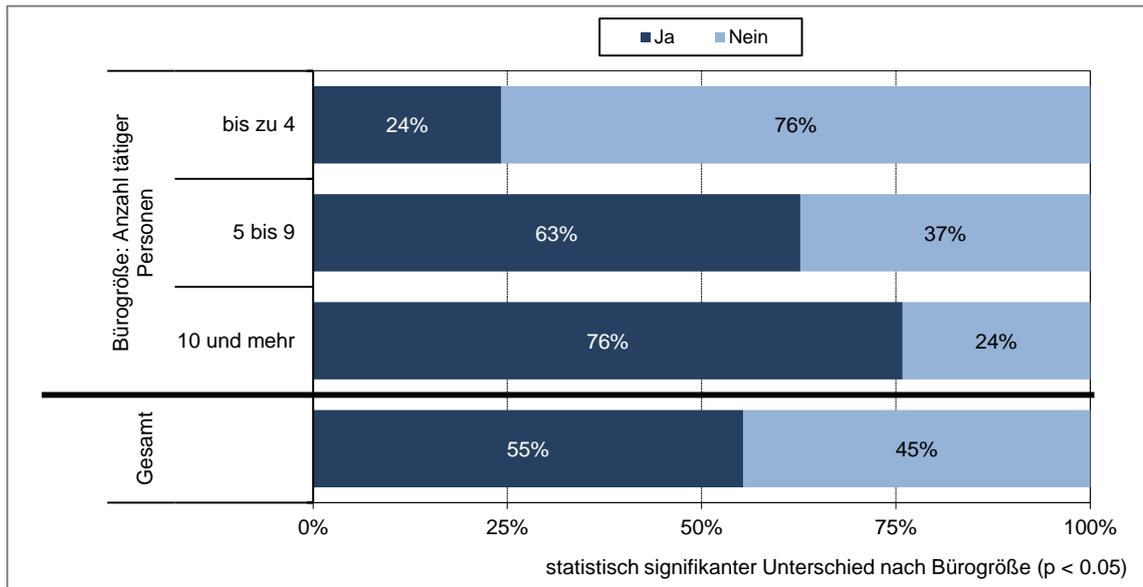


Tab. 2.6 Schwierigkeiten bei der Suche geeigneter Mitarbeiter nach Größe der Büros (Frage 5)

	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Prozentuierungsbasis: alle Büros, die Stellen zu besetzen hatten					
offene Stellen konnten ohne Schwierigkeiten besetzt werden	39%	-	45%	36%	35%
es gab Schwierigkeiten bei der Besetzung folgender offener Stellen:	61%	-	55%	64%	65%
Absolventen der Fachrichtungen Architektur, Innenarchitektur, Landschaftsarchitektur, Stadtplanung	47%	-	40%	55%	44%
Ingenieure anderer Fachrichtungen*	10%	-	9%	1%	26%
sonstige technische Mitarbeiter (Bauzeichner, Bautechniker etc.)	18%	-	22%	19%	12%
kaufmännische / administrative Mitarbeiter	2%	-	2%	1%	3%
Praktikanten / studentische Mitarbeiter	4%	-	6%	1%	3%
Sonstige	3%	-	5%	3%	0%
Prozentuierungsbasis: Büros, die Schwierigkeiten hatten					
Absolventen der Fachrichtungen Architektur, Innenarchitektur, Landschaftsarchitektur, Stadtplanung	77%	-	72%	86%	68%
Ingenieure anderer Fachrichtungen*	16%	-	17%	2%	41%
sonstige technische Mitarbeiter (Bauzeichner, Bautechniker etc.)	30%	-	39%	30%	18%
kaufmännische / administrative Mitarbeiter	3%	-	3%	2%	5%
Praktikanten / studentische Mitarbeiter	6%	-	11%	2%	5%
Sonstige	5%	-	8%	5%	0%

* statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Abb. 2.3 Einstellung von Berufseinsteigern für die Erbringung von Architekten- und Stadtplanerleistungen in einem sozialversicherungspflichtigen Beschäftigungsverhältnis in den letzten zwei Jahren nach Größe der Büros (Frage 6)



Tab. 2.7 Ausbildungsabschluss der in den letzten zwei Jahren in einem sozialversicherungspflichtigen Beschäftigungsverhältnis eingestellten Berufseinsteiger für die Erbringung von Architekten- und Stadtplanerleistungen nach Größe der Büros (Frage 6)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Prozentuierungsbasis: alle Büros					
keine Einstellung von Berufseinsteigern*	45%	-	76%	37%	24%
Einstellung von Berufseinsteigern mit folgendem Abschluss:	55%	-	24%	63%	76%
6-semesteriger Bachelor-Studiengang*	12%	-	3%	10%	28%
8-semesteriger Bachelor-Studiengang	7%	-	6%	7%	10%
Master-Studiengang*	26%	-	3%	36%	31%
Diplom-Studiengang	27%	-	15%	32%	31%
Prozentuierungsbasis: Büros, die Berufseinsteiger eingestellt haben					
6-semesteriger Bachelor-Studiengang	22%	-	N < 15	16%	36%
8-semesteriger Bachelor-Studiengang	13%	-	N < 15	11%	14%
Master-Studiengang	46%	-	N < 15	57%	41%
Diplom-Studiengang	49%	-	N < 15	51%	41%

* statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Tab. 2.8 Höhe der durchschnittlichen monatlichen Vergütung (ohne Sozialabgaben) der in den letzten zwei Jahren neu eingestellten Berufseinsteiger im ersten Jahr nach Größe der Büros (Frage 6)

Höhe der monatlichen Vergütung	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
weniger als 1.500 €	3%	-	-	3%	0%
1.500 bis 2.000 €	24%	-	-	27%	14%
2.001 bis 2.500 €	61%	-	-	58%	71%
mehr als 2.500 €	11%	-	-	12%	14%
arith. Mittel	2.209 €	-	N < 15	2.171 €	2.344 €
Median	2.200 €	-	N < 15	2.200 €	2.300 €

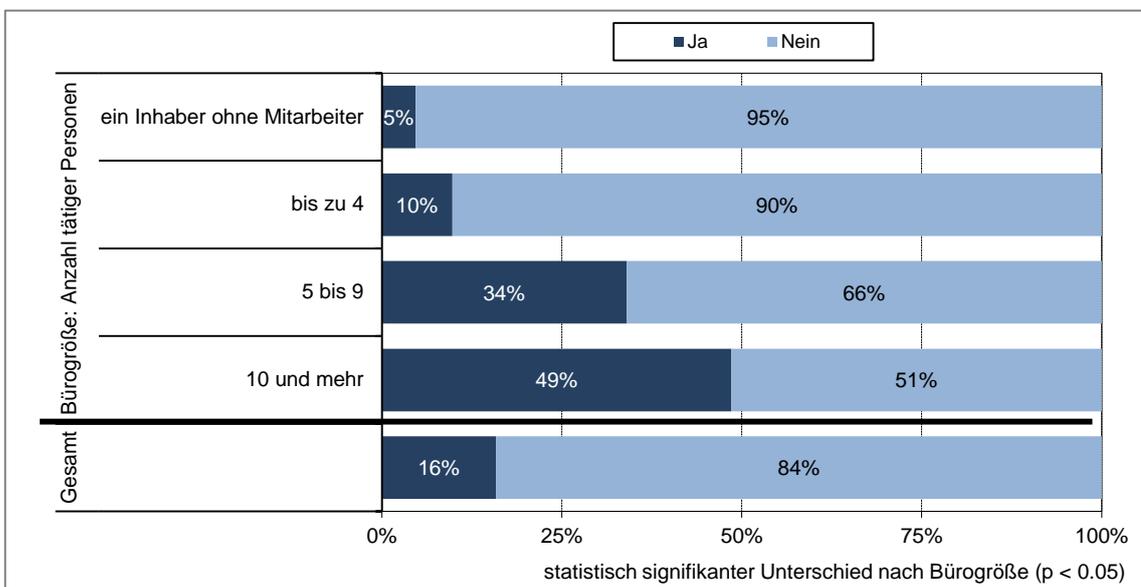
kein statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße

Tab. 2.9 Anteil der Mitarbeiter(innen) mit projektbezogenen, befristeten sozialversicherungspflichtigen Arbeitsverträgen an allen angestellten technischen Mitarbeiter(inne)n des Büros im Jahr 2013 nach Größe der Büros (Frage 7)

Anteil befristeter Arbeitsverträge	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
kein Anteil (0%)	76%	-	79%	76%	66%
1% bis 25%	5%	-	0%	4%	20%
26% bis 50%	4%	-	3%	6%	3%
51% bis 75%	2%	-	1%	4%	0%
76% bis 100%	13%	-	16%	10%	11%
arith. Mittel	17%	-	19%	16%	14%

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Abb. 2.4 Zusatzfrage Niedersachsen: Büros als Ausbildungsbetrieb nach Größe der Büros (Zusatzfrage 1)



Tab. 2.10 Zusatzfrage Niedersachsen: Art der Ausbildungsgänge nach Größe der Büros (Zusatzfrage 2)

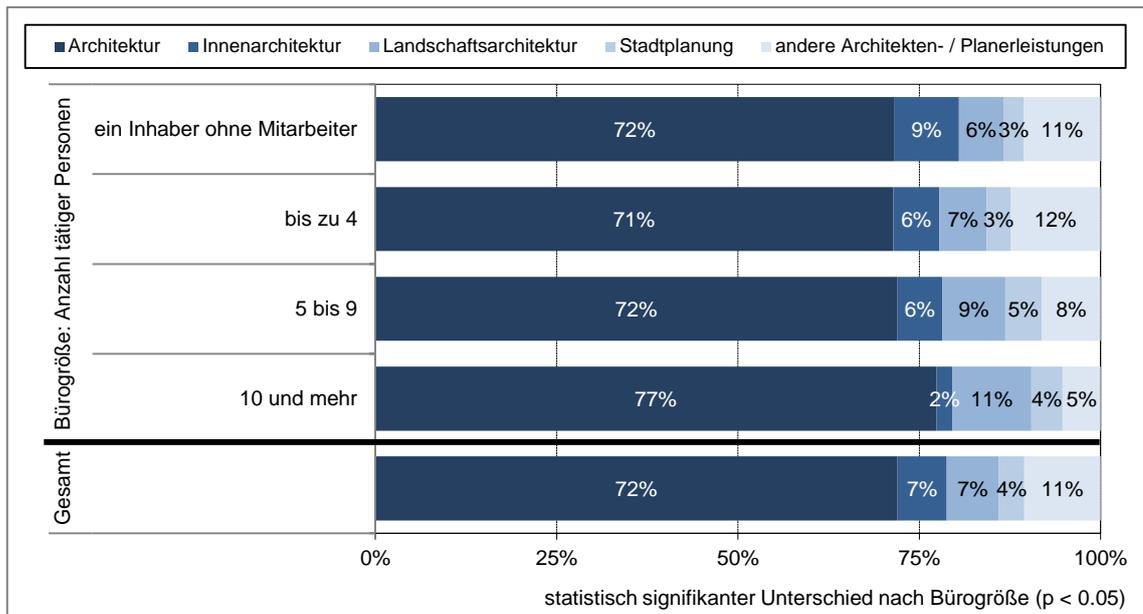
	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Prozentuierungsbasis: alle Büros					
Bauzeichner	13%	3%	7%	31%	37%
kaufmännische Berufe	1%	0%	0,5%	0%	9%
Sonstiges, und zwar:	2%	0,7%	1%	3%	9%
- Studenten (duales System)	1%				
- Bauleitplaner	0,2%				
- Gutachter für Immobilienbewertung	0,2%				
- FOT	0,2%				
- Büromanagement / Sekretariat	0,2%				
Prozentuierungsbasis: nur Büros, die ausbilden					
Bauzeichner	81%	57%	75%	91%	76%
kaufmännische Berufe	5%	0%	5%	0%	18%
Sonstiges, und zwar:	13%	14%	15%	9%	18%
- Studenten (duales System)	8%				
- Bauleitplaner	1%				
- Gutachter für Immobilienbewertung	1%				
- FOT	1%				
- Büromanagement / Sekretariat	1%				

Tab. 2.11 Zusatzfrage Niedersachsen: Höhe der Ausbildungsvergütung (monatliche Nettovergütung ohne Sozialabgaben) im ersten, zweiten und dritten Ausbildungsjahr (Zusatzfrage 3)

	1. Ausbildungsjahr	2. Ausbildungsjahr	3. Ausbildungsjahr
Bauzeichner			
arithm. Mittel	488 €	607 €	718 €
Median	480 €	588 €	685 €
Minimum	335 €	439 €	400 €
Maximum	650 €	870 €	1.130 €
N	37	38	41
kaufmännische Berufe			
arithm. Mittel	-	-	-
Median	-	-	-
Minimum	-	-	-
Maximum	-	-	-
N	N = 2	N = 2	N = 2

3. Auftragsstruktur der Büros

Abb. 3.1 Auftragsstruktur nach Fachrichtung (Anteil am gesamten Auftragsbestand) nach Größe der Büros (Frage 8)



Tab. 3.1 Anteil der Leistungen im Bereich Architektur am gesamten Auftragsbestand der Büros nach Größe der Büros (Frage 8)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Leistungen im Bereich Architektur					
keine	13%	14%	13%	13%	9%
bis zu 5%	1%	1%	1%	1%	3%
6% bis 10%	3%	3%	3%	2%	0%
11% bis 50%	8%	8%	10%	6%	3%
51% bis 100%	75%	74%	74%	77%	84%
arith. Mittel	72%	72%	71%	72%	77%

kein statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße

Tab. 3.2 Anteil der Leistungen im Bereich Innenarchitektur am gesamten Auftragsbestand der Büros nach Größe der Büros (Frage 8)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Leistungen im Bereich Innenarchitektur					
keine	74%	80%	76%	63%	69%
bis zu 5%	7%	3%	5%	13%	16%
6% bis 10%	7%	4%	7%	11%	13%
11% bis 50%	8%	5%	10%	10%	3%
51% bis 100%	4%	8%	4%	2%	0%
arith. Mittel	7%	9%	6%	6%	2%

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Tab. 3.3 Anteil der Leistungen im Bereich Landschaftsarchitektur am gesamten Auftragsbestand der Büros nach Größe der Büros (Frage 8)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Leistungen im Bereich Landschaftsarchitektur					
keine	83%	90%	85%	74%	75%
bis zu 5%	6%	1%	7%	12%	6%
6% bis 10%	2%	2%	2%	2%	6%
11% bis 50%	2%	1%	2%	3%	3%
51% bis 100%	7%	6%	6%	8%	9%
arith. Mittel	7%	6%	7%	9%	11%

kein statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße

Tab. 3.4 Anteil der Leistungen im Bereich Stadtplanung am gesamten Auftragsbestand der Büros nach Größe der Büros (Frage 8)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Leistungen im Bereich Stadtplanung					
keine	85%	90%	90%	76%	69%
bis zu 5%	4%	2%	3%	7%	19%
6% bis 10%	4%	4%	3%	5%	3%
11% bis 50%	4%	3%	3%	9%	6%
51% bis 100%	2%	1%	3%	2%	3%
arith. Mittel	4%	3%	3%	5%	4%

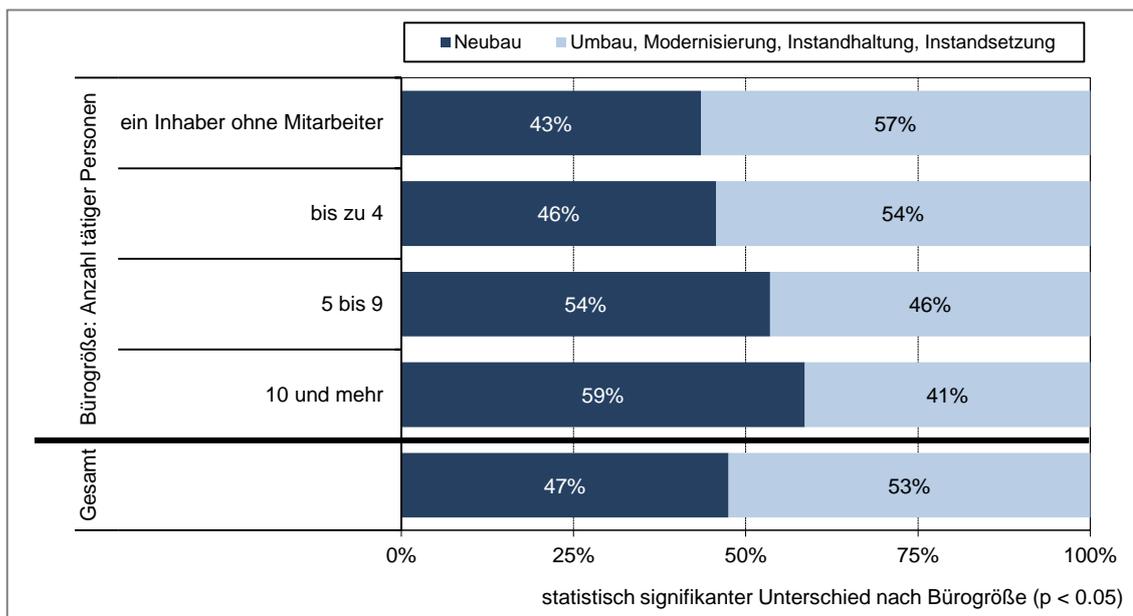
statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße ($p < 0.05$)

Tab. 3.5 Anteil nicht eindeutig einer Fachrichtung zuzuordnender Architekten- / Planerleistungen am gesamten Auftragsbestand der Büros nach Größe der Büros (Frage 8)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
andere Architekten- / Planerleistungen					
keine	65%	70%	62%	65%	63%
bis zu 5%	8%	2%	8%	12%	16%
6% bis 10%	8%	8%	7%	10%	16%
11% bis 50%	13%	14%	16%	8%	3%
51% bis 100%	7%	6%	9%	4%	3%
arith. Mittel	11%	11%	12%	8%	5%

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße ($p < 0.05$)

Abb. 3.2 Auftragsstruktur nach Neubau / Bestand (Anteil am gesamten Auftragsbestand) nach Größe der Büros (Frage 9)



Tab. 3.6 Anteil der Leistungen im Bereich Neubau am gesamten Auftragsbestand der Büros nach Größe der Büros (Frage 9)

	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Leistungen im Bereich Neubau					
keine	12%	22%	11%	6%	0%
bis zu 5%	1%	0%	2%	0%	0%
6% bis 10%	5%	6%	6%	4%	0%
11% bis 50%	40%	36%	45%	37%	35%
51% bis 100%	42%	36%	36%	53%	65%
arith. Mittel	47%	43%	46%	54%	59%

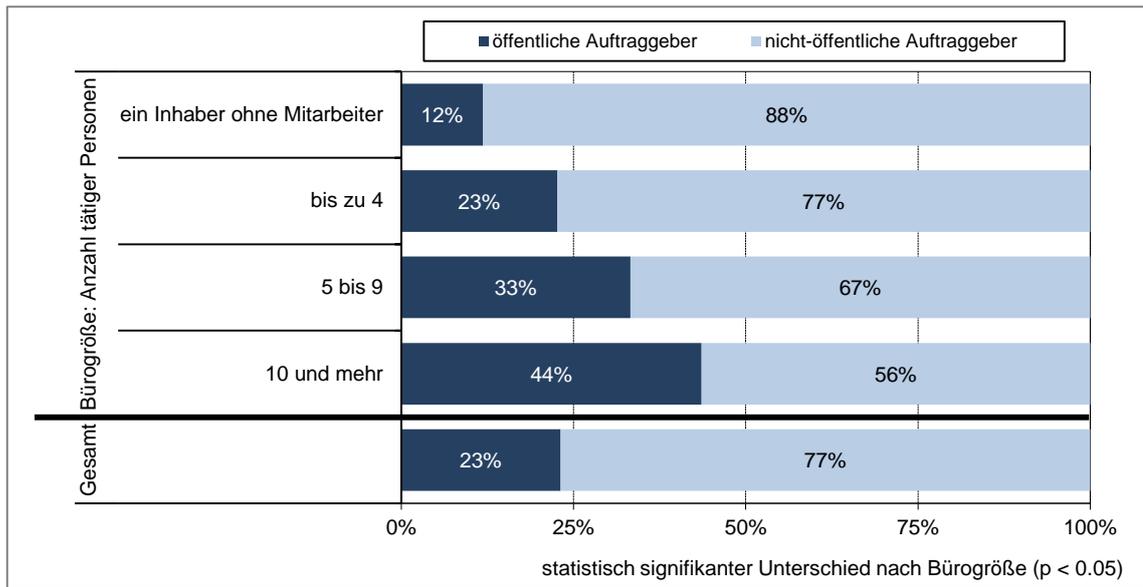
statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Tab. 3.7 Anteil der Leistungen im Bereich Umbau, Modernisierung, Instandhaltung, Instandsetzung am gesamten Auftragsbestand der Büros nach Größe der Büros (Frage 9)

	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Leistungen im Bereich Umbau, Modernisierung, Instandhaltung, Instandsetzung					
keine	5%	7%	4%	6%	0%
bis zu 5%	2%	2%	2%	0%	3%
6% bis 10%	5%	7%	5%	4%	3%
11% bis 50%	46%	36%	44%	55%	71%
51% bis 100%	43%	48%	46%	35%	23%
arith. Mittel	53%	57%	54%	46%	41%

kein statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße

Abb. 3.3 Auftragsstruktur nach öffentlichen und nicht-öffentlichen Auftraggebern (Anteil am gesamten Auftragsbestand) nach Größe der Büros (Frage 10)



Tab. 3.8 Anteil öffentlicher Auftraggeber am gesamten Auftragsbestand der Büros nach Größe der Büros (Frage 10)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge öffentlicher Auftraggeber					
keine	51%	74%	49%	33%	9%
bis zu 25%	4%	2%	5%	4%	3%
26% bis 50%	5%	3%	5%	7%	6%
51% bis 75%	21%	10%	22%	24%	49%
76% bis 100%	20%	11%	20%	31%	34%
arith. Mittel	23%	12%	23%	33%	44%

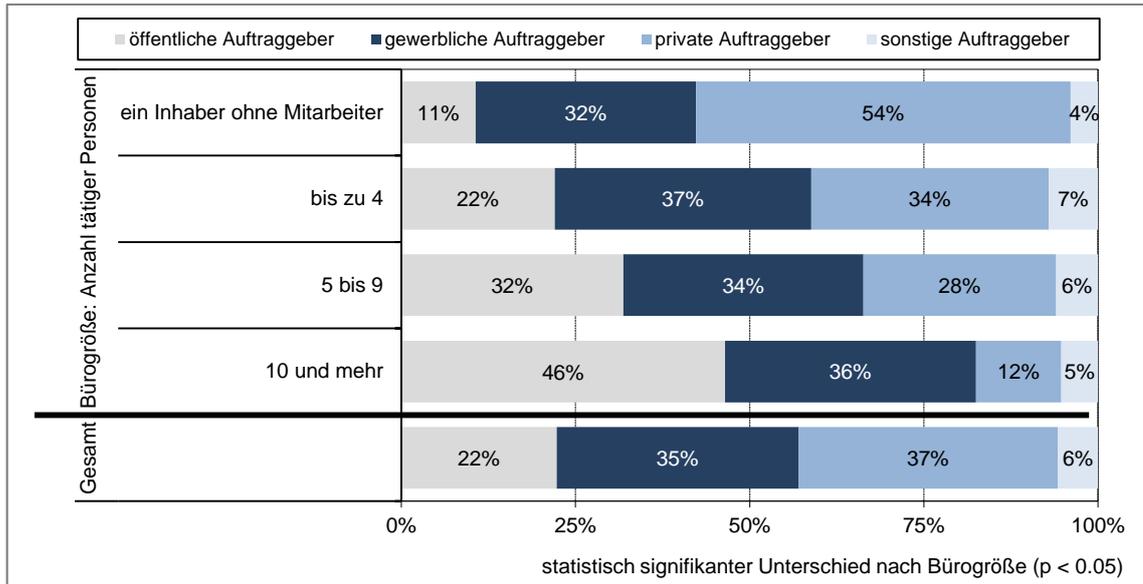
statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Tab. 3.9 Anteil nicht-öffentlicher Auftraggeber am gesamten Auftragsbestand der Büros nach Größe der Büros (Frage 10)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge nicht-öffentlicher Auftraggeber					
keine	1%	1%	2%	1%	0%
bis zu 25%	1%	0%	0%	4%	6%
26% bis 50%	4%	1%	4%	6%	6%
51% bis 75%	18%	11%	20%	22%	26%
76% bis 100%	75%	86%	74%	66%	63%
arith. Mittel	77%	88%	77%	67%	56%

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Abb. 3.4 Art der nicht-öffentlichen Auftraggeber nach Größe der Büros (Frage 11)



sonstige Auftraggeber: z.B. Religionsgemeinschaften, Vereine, Verbände, Stiftungen

Tab. 3.10 Anteil der Aufträge durch gewerbliche Auftraggeber an allen Aufträgen der Büros nach Größe der Büros (Frage 11)

	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge durch gewerbliche Auftraggeber					
keine	24%	36%	22%	18%	10%
bis zu 25%	25%	19%	26%	30%	39%
26% bis 50%	22%	18%	23%	24%	19%
51% bis 75%	14%	14%	13%	16%	23%
76% bis 100%	14%	13%	17%	12%	10%
arith. Mittel	35%	32%	37%	34%	36%

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Tab. 3.11 Anteil der Aufträge durch private Auftraggeber an allen Aufträgen der Büros nach Größe der Büros (Frage 11)

	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge durch private Auftraggeber					
keine	13%	5%	15%	16%	19%
bis zu 25%	37%	23%	38%	44%	71%
26% bis 50%	23%	26%	23%	23%	10%
51% bis 75%	8%	12%	8%	7%	0%
76% bis 100%	19%	34%	15%	10%	0%
arith. Mittel	37%	54%	34%	28%	12%

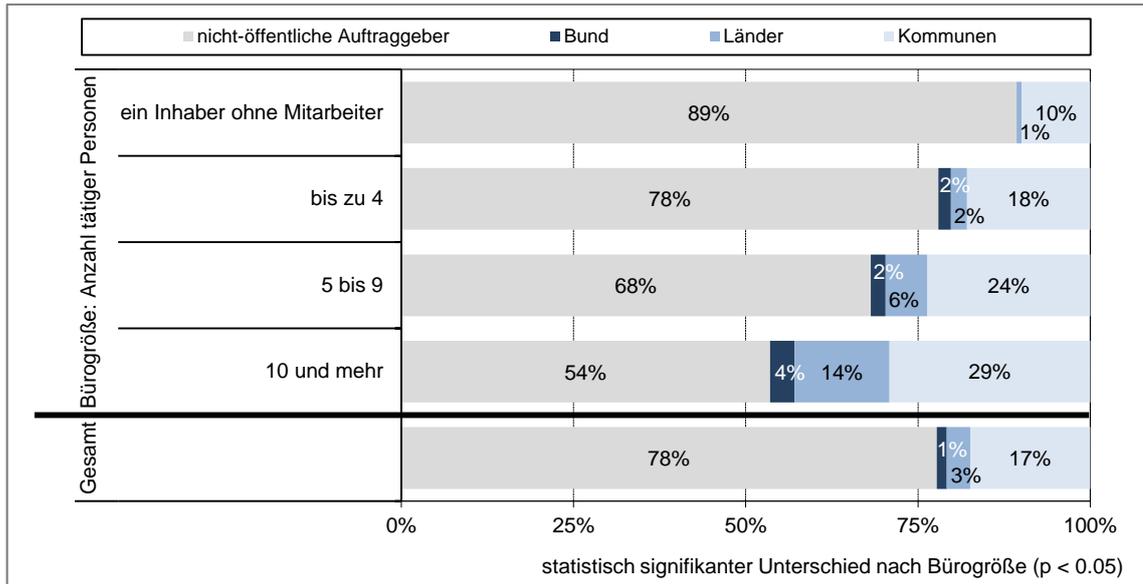
statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Tab. 3.12 Anteil der Aufträge durch sonstige Auftraggeber an allen Aufträgen der Büros nach Größe der Büros (Frage 11)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge durch sonstige Auftraggeber					
keine	71%	85%	68%	60%	58%
bis zu 25%	22%	8%	23%	34%	39%
26% bis 50%	5%	4%	6%	3%	3%
51% bis 75%	2%	1%	2%	2%	0%
76% bis 100%	1%	1%	2%	0%	0%
arith. Mittel	6%	4%	7%	6%	5%

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße ($p < 0.05$)

Abb. 3.5 Art der öffentlichen Auftraggeber nach Größe der Büros (Frage 12)



Tab. 3.13 Anteil der Aufträge durch den Bund an allen Aufträgen des Büros nach Größe der Büros (Frage 12)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge durch den Bund					
keine	94%	100%	96%	89%	77%
bis zu 25%	3,1%	0,0%	0,5%	7,7%	19,4%
26% bis 50%	2,0%	0,0%	2,6%	3,3%	3,2%
51% bis 75%	0,2%	0,0%	0,5%	0,0%	0,0%
76% bis 100%	0,2%	0,0%	0,5%	0,0%	0,0%
arith. Mittel	1,5%	0,0%	1,8%	2,2%	3,5%

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Tab. 3.14 Anteil der Aufträge durch die Länder an allen Aufträgen des Büros nach Größe der Büros (Frage 12)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge durch die Länder					
keine	89%	97%	93%	81%	58%
bis zu 25%	5,6%	2,2%	4,2%	7,7%	22,6%
26% bis 50%	3,3%	0,0%	2,1%	8,8%	9,7%
51% bis 75%	0,9%	0,7%	0,0%	2,2%	3,2%
76% bis 100%	0,9%	0,0%	1,0%	0,0%	6,5%
arith. Mittel	3,4%	0,8%	2,3%	6,0%	13,8%

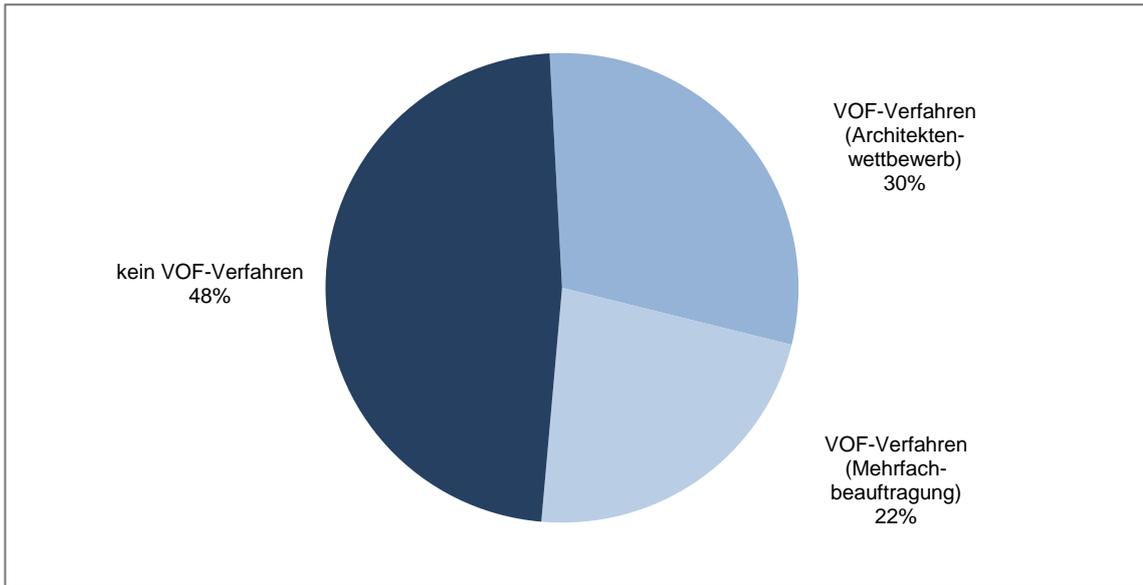
statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Tab. 3.15 Anteil der Aufträge durch die Kommunen an allen Aufträgen des Büros nach Größe der Büros (Frage 12)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge durch die Kommunen					
keine	55%	77%	55%	37%	13%
bis zu 25%	20%	10%	18%	30%	52%
26% bis 50%	10%	4%	12%	15%	13%
51% bis 75%	7%	4%	8%	5%	10%
76% bis 100%	7%	4%	6%	12%	13%
arith. Mittel	17%	10%	18%	24%	29%

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße ($p < 0.05$)

Abb. 3.6 Verteilung der öffentlichen Aufträge der Büros auf Aufträge mit und Aufträge ohne VOF-Verfahren nach Größe der Büros (Frage 13)



Tab. 3.16 Anteil der Aufträge nach VOF-Verfahren mit Architektenwettbewerb an allen öffentlichen Aufträgen der Büros nach Größe der Büros (Frage 14)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge nach VOF-Verfahren mit Architektenwettbewerb					
keine	33%	-	-	-	-
bis zu 25%	33%	-	-	-	-
26% bis 50%	7%	-	-	-	-
51% bis 75%	4%	-	-	-	-
76% bis 100%	22%	-	-	-	-
arith. Mittel	30%	N < 15	N < 15	N < 15	N < 15

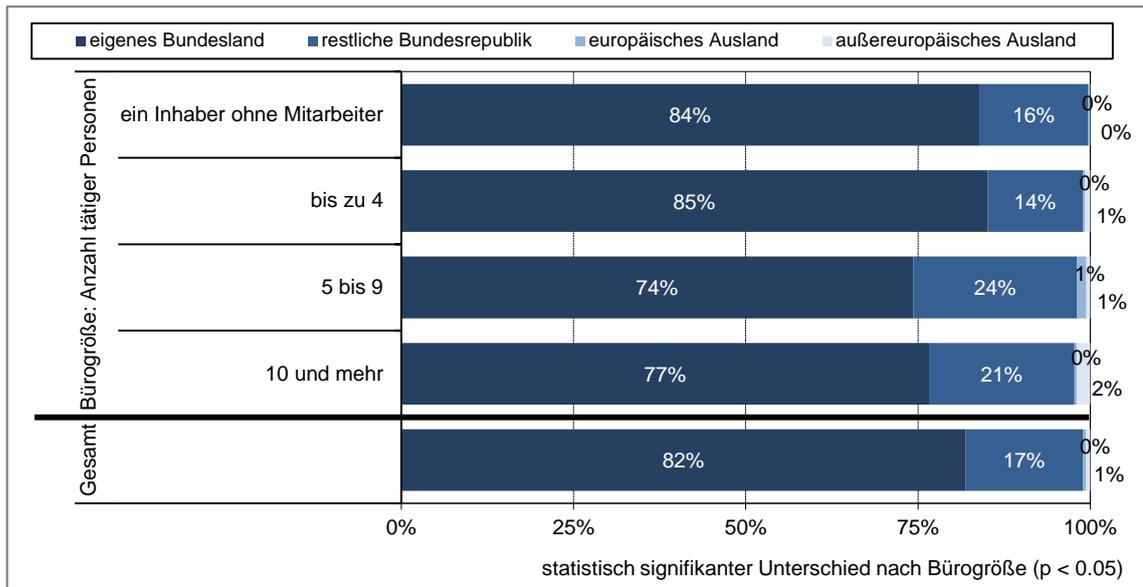
Tab. 3.17 Anteil der Aufträge nach VOF-Verfahren mit Mehrfachbeauftragung an allen öffentlichen Aufträgen der Büros nach Größe der Büros (Frage 14)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge nach VOF-Verfahren mit Mehrfachbeauftragung					
keine	41%	-	-	-	-
bis zu 25%	33%	-	-	-	-
26% bis 50%	7%	-	-	-	-
51% bis 75%	7%	-	-	-	-
76% bis 100%	11%	-	-	-	-
arith. Mittel	22%	N < 15	N < 15	N < 15	N < 15

Tab. 3.18 Anteil der Aufträge ohne VOF-Verfahren an allen öffentlichen Aufträgen der Büros nach Größe der Büros (Frage 13)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge ohne VOF-Verfahren					
keine	19%	-	-	-	-
bis zu 25%	15%	-	-	-	-
26% bis 50%	22%	-	-	-	-
51% bis 75%	7%	-	-	-	-
76% bis 100%	37%	-	-	-	-
arith. Mittel	48%	N < 15	N < 15	N < 15	N < 15

Abb. 3.7 Regionale Auftragsstruktur (Anteil am gesamten Auftragsbestand) nach Größe der Büros (Frage 15)



Tab. 3.19 Anteil der Aufträge aus dem eigenen Bundesland am gesamten Auftragsbestand der Büros nach Größe der Büros

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge aus dem eigenen Bundesland					
keine	3%	3%	1%	5%	3%
bis zu 25%	5%	5%	3%	7%	8%
26% bis 50%	10%	10%	10%	13%	8%
51% bis 75%	8%	6%	7%	11%	14%
76% bis 100%	74%	77%	78%	63%	67%
arith. Mittel	82%	84%	85%	74%	77%

kein statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße

Tab. 3.20 Anteil der Aufträge aus dem restlichen Bundesgebiet am gesamten Auftragsbestand der Büros nach Größe der Büros

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge aus dem restlichen Bundesgebiet					
keine	53%	59%	58%	39%	31%
bis zu 25%	23%	19%	21%	28%	36%
26% bis 50%	13%	10%	13%	16%	19%
51% bis 75%	5%	3%	4%	6%	6%
76% bis 100%	6%	8%	3%	10%	8%
arith. Mittel	17%	16%	14%	24%	21%

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Tab. 3.21 Anteil der Aufträge aus dem europäischen Ausland am gesamten Auftragsbestand der Büros nach Größe der Büros

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge aus dem europäischen Ausland					
keine	96%	97%	97%	92%	94%
bis zu 25%	3,9%	3,4%	2,9%	6,2%	5,6%
26% bis 50%	0,4%	0,0%	0,0%	2,1%	0,0%
51% bis 75%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
76% bis 100%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
arith. Mittel	0,5%	0,2%	0,3%	1,3%	0,3%

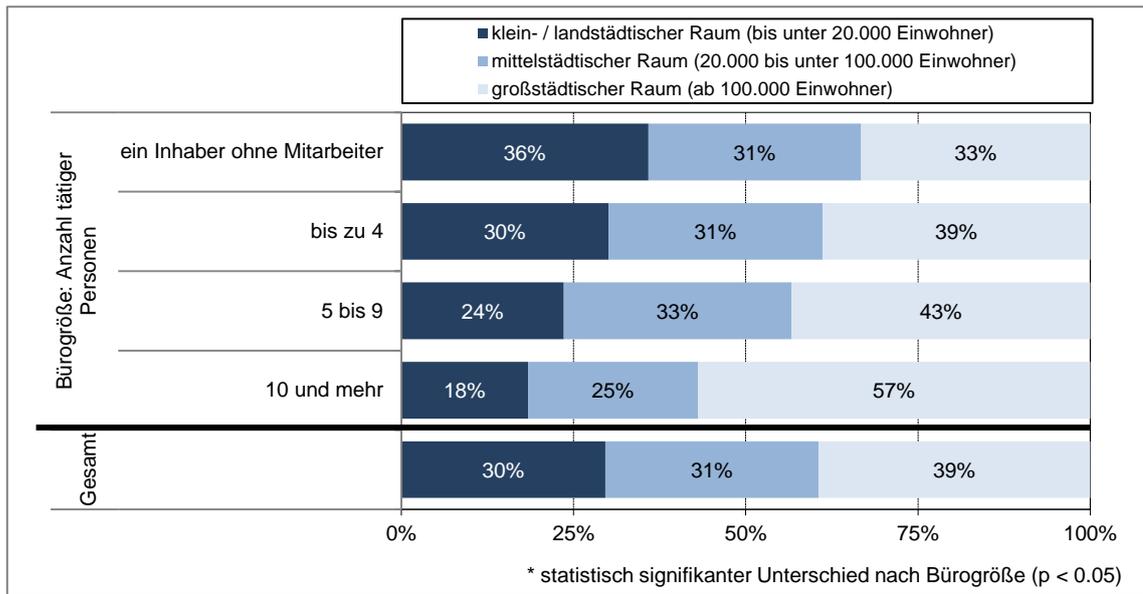
kein statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße

Tab. 3.22 Anteil der Aufträge aus dem außereuropäischen Ausland am gesamten Auftragsbestand des Büros nach Größe der Büros

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge aus dem außereuropäischen Ausland					
keine	98%	99%	98%	97%	97%
bis zu 25%	1,2%	1,4%	1,0%	2,1%	0,0%
26% bis 50%	0,2%	0,0%	0,0%	1,0%	0,0%
51% bis 75%	0,6%	0,0%	1,0%	0,0%	2,8%
76% bis 100%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
arith. Mittel	0,6%	0,1%	0,8%	0,6%	1,9%

kein statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße

Abb. 3.8 Auftragsstruktur nach Ortsgrößen (Anteil am gesamten Auftragsvolumen) nach Größe der Büros (Frage 21)



Tab. 3.23 Anteil der Aufträge aus dem klein- / landstädtischen Raum (bis unter 20.000 Einwohner) am gesamten Auftragsbestand des Büros nach Größe der Büros (Frage 21)

	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge aus dem klein- / landstädtischen Raum					
keine	37%	36%	38%	35%	37%
bis zu 25%	22%	14%	21%	30%	34%
26% bis 50%	18%	21%	17%	15%	17%
51% bis 75%	9%	8%	8%	10%	11%
76% bis 100%	15%	21%	15%	9%	0%
arith. Mittel	30%	36%	30%	24%	18%

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Tab. 3.24 Anteil der Aufträge aus dem mittelstädtischen Raum (20.000 bis unter 100.000 Einwohner) am gesamten Auftragsbestand des Büros nach Größe der Büros (Frage 21)

	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge aus dem mittelstädtischen Raum					
keine	33%	41%	34%	24%	23%
bis zu 25%	20%	15%	19%	23%	34%
26% bis 50%	25%	20%	24%	31%	34%
51% bis 75%	10%	8%	10%	13%	6%
76% bis 100%	12%	15%	13%	9%	3%
arith. Mittel	31%	31%	31%	33%	25%

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

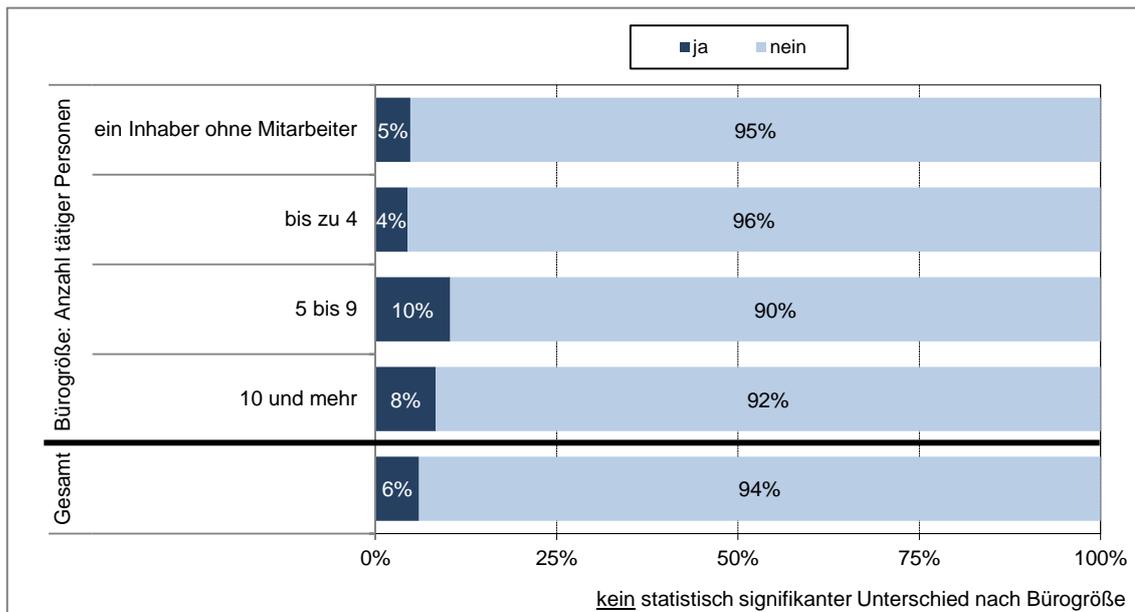
Tab. 3.25 Anteil der Aufträge aus dem großstädtische Raum (ab 100.000 Einwohner) am gesamten Auftragsbestand des Büros nach Größe der Büros (Frage 21)

	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Aufträge aus dem großstädtischen Raum					
keine	34%	47%	34%	26%	6%
bis zu 25%	17%	15%	16%	18%	23%
26% bis 50%	11%	6%	12%	14%	9%
51% bis 75%	12%	6%	11%	18%	26%
76% bis 100%	27%	26%	26%	25%	37%
arith. Mittel	39%	33%	39%	43%	57%

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße ($p < 0.05$)

4. Auslandstätigkeit

Abb. 4.1 Auslandstätigkeit in 2013 nach Größe der Büros (Frage 8)

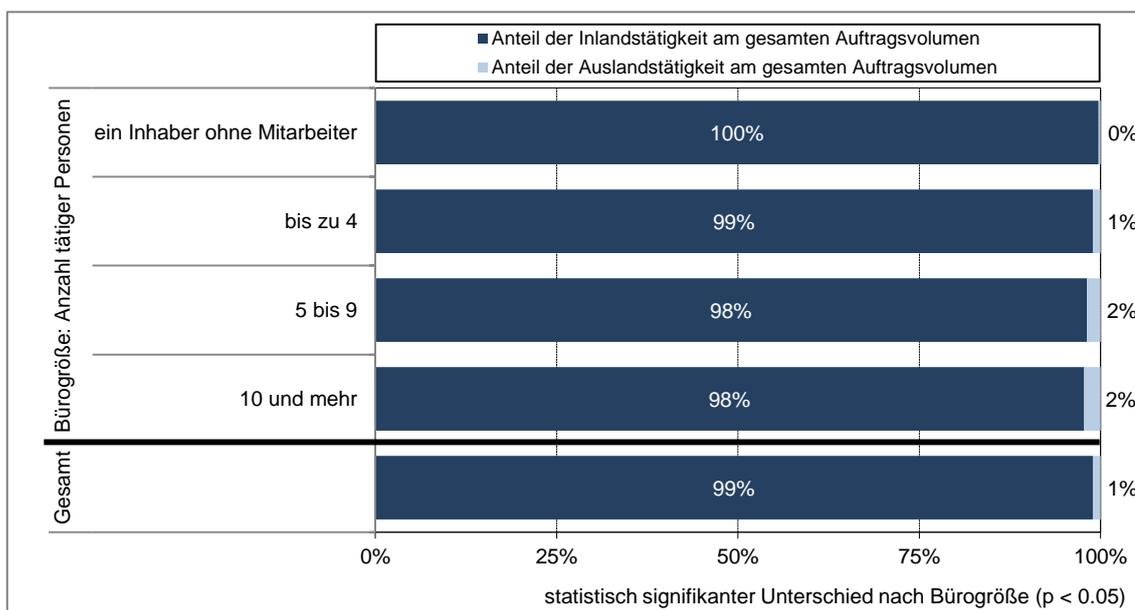


Tab. 4.1 Anteil und Anzahl der in 2013 im Ausland tätigen Büros nach Größe der Büros (Frage 8)

Tätigkeit im Ausland	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Anteil in %	6%	5%	4%	10%	8%
N	29	7	9	10	3

kein statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße

Abb. 4.2 Anteil der Auslandstätigkeit am gesamten Auftragsbestand der Büros nach Größe der Büros (Frage 8)



Tab. 4.2 Anteil der Auslandstätigkeit am gesamten Auftragsbestand der Büros nach Größe der Büros (Frage 8)

Tätigkeit im Ausland	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
keine	94%	95%	96%	90%	92%
bis zu 5%	4,8%	4,8%	3,4%	7,2%	5,6%
6% bis 10%	0,6%	0,0%	0,0%	3,1%	0,0%
11% bis 50%	0,4%	0,0%	0,5%	0,0%	2,8%
51% bis 100%	0,2%	0,0%	0,5%	0,0%	0,0%
arith. Mittel	1,1%	0,3%	1,1%	1,9%	2,3%

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße ($p < 0.05$)

Abb. 4.3 Ort der Tätigkeit im Ausland (Kontinent) nach Größe der Büros (Frage 16)

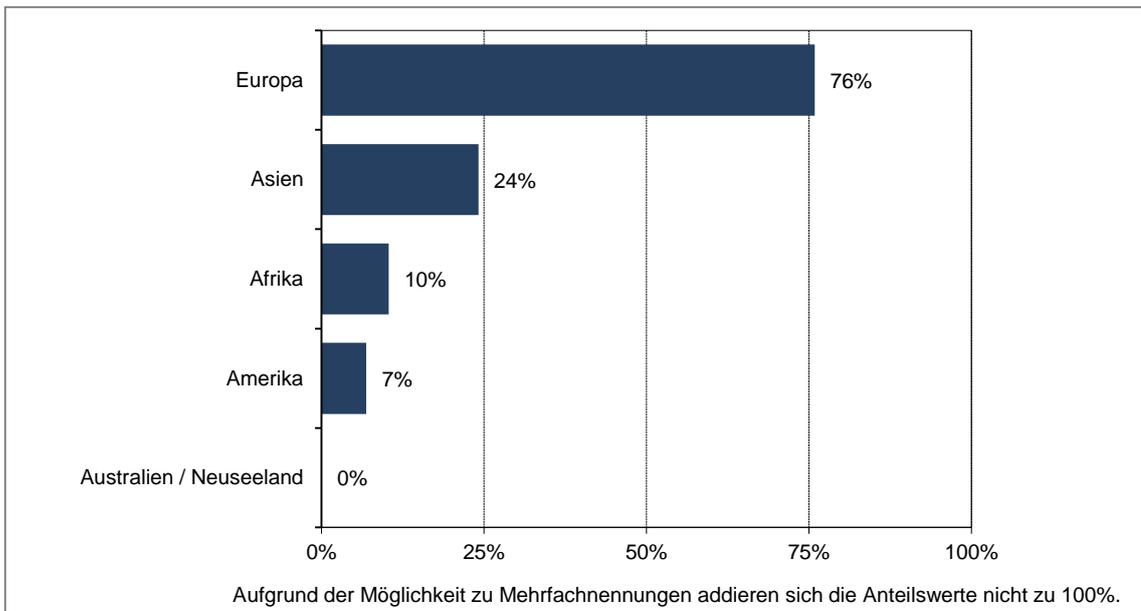


Abb. 4.4 Zahl der Länder, in denen das Büro in 2013 tätig war nach Größe der Büros (Frage 16)

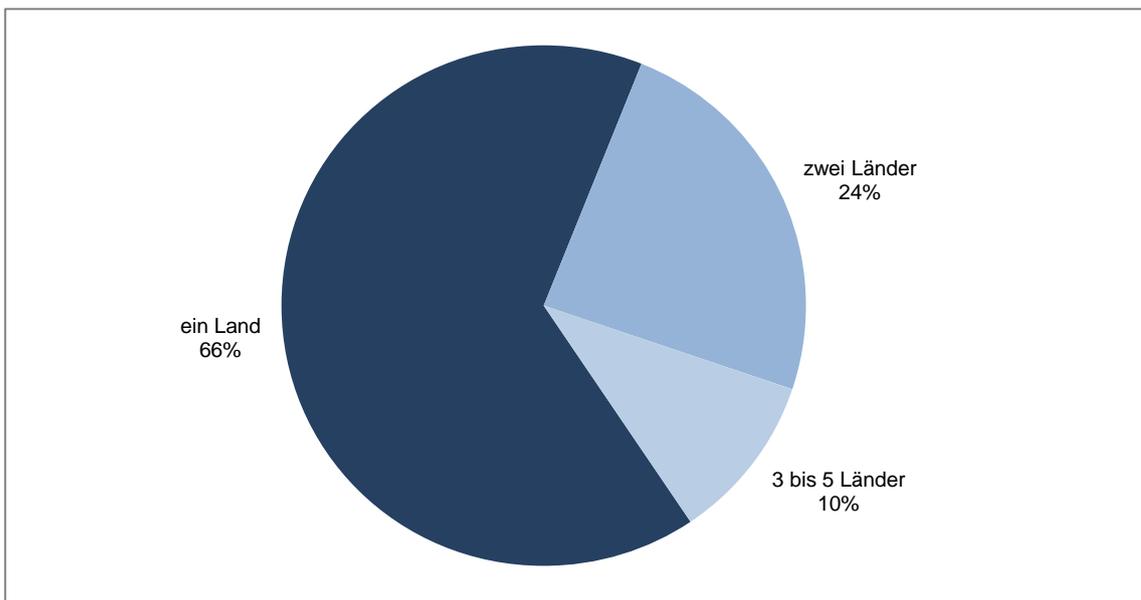


Abb. 4.5 Zahl der Kontinente, in denen das Büro in 2013 tätig war nach Größe der Büros (Frage 16)

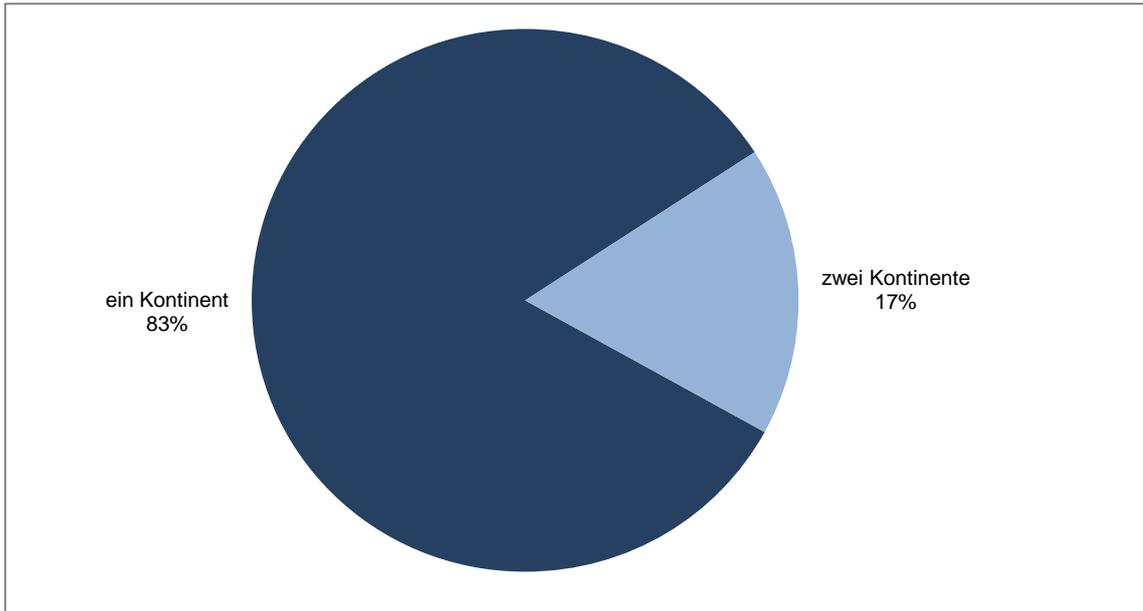


Abb. 4.6 Länder, in denen das Büro in 2013 außerhalb Deutschlands tätig war

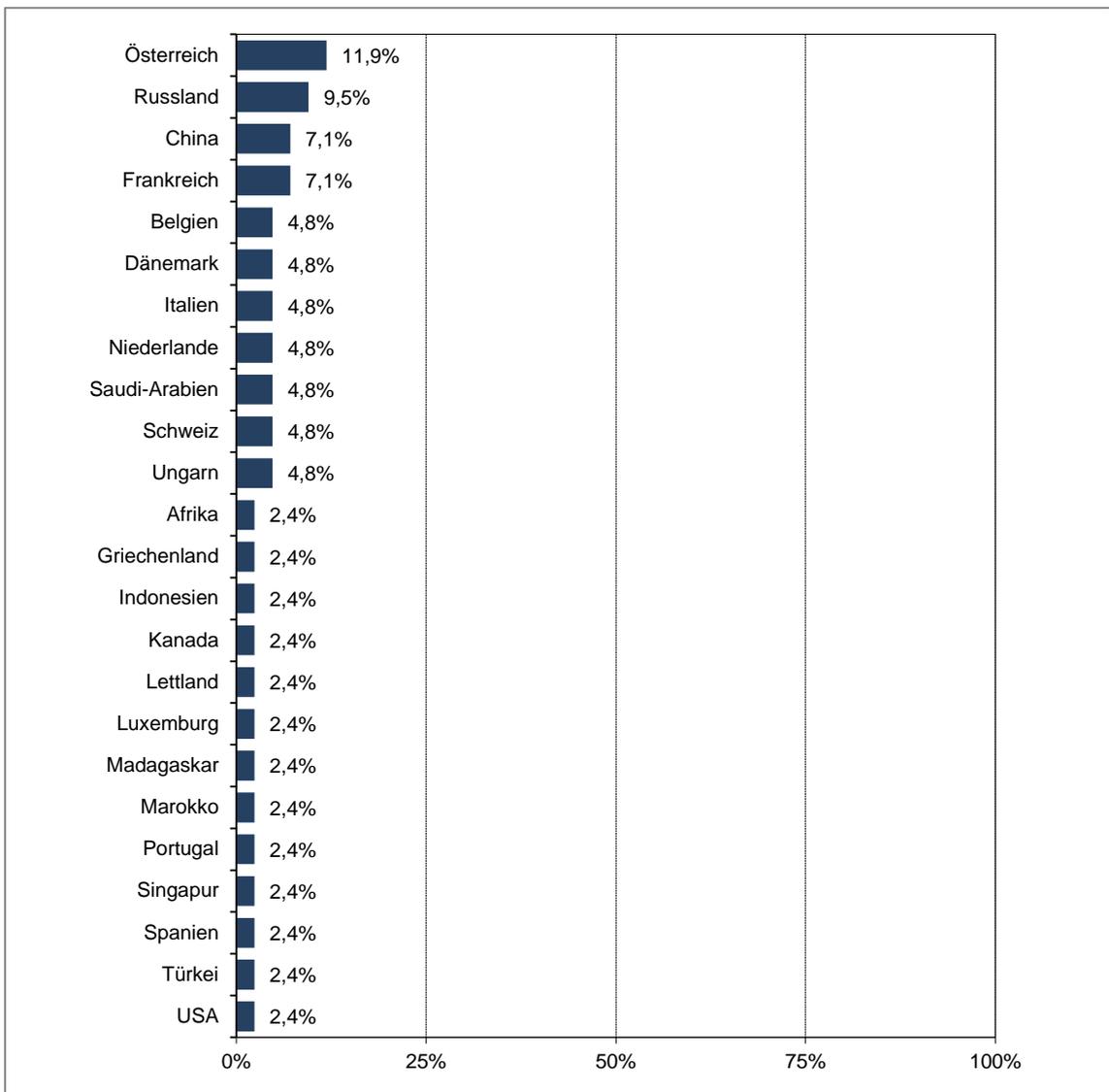


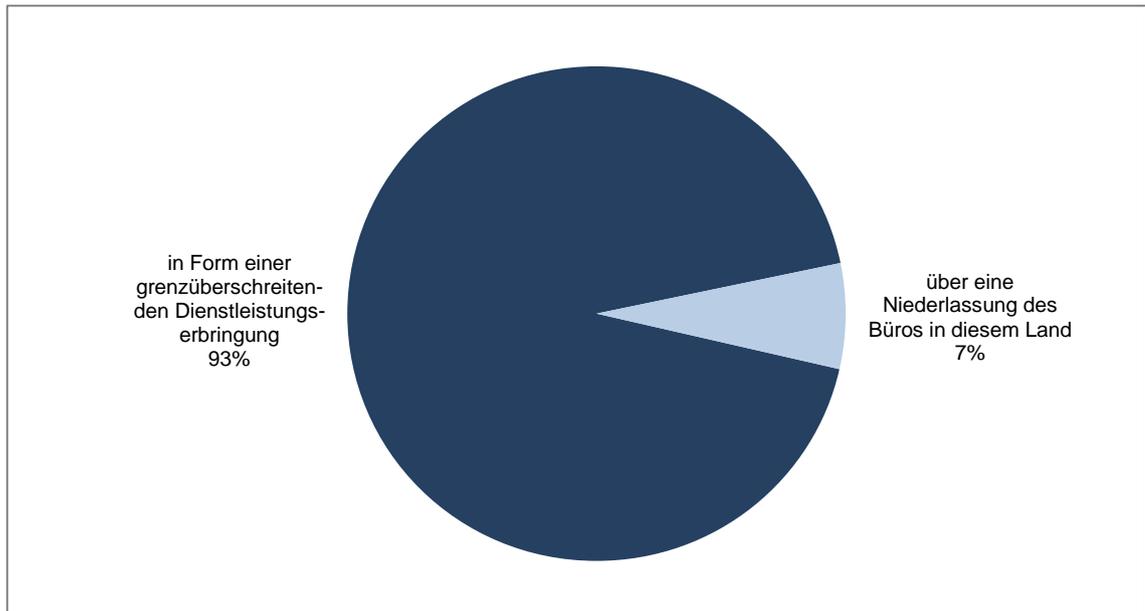
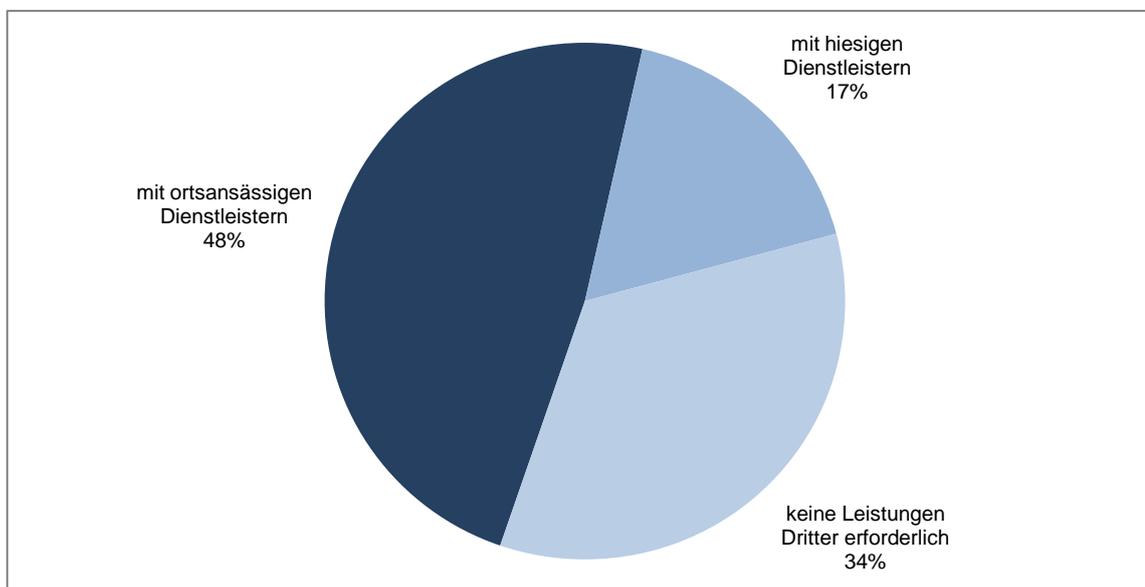
Abb. 4.7 Art der Tätigkeit im Ausland nach Größe der Büros (Frage 17)**Abb. 4.8** Kooperation mit ortsansässigen Dienstleistern im Ausland nach Größe der Büros (Frage 18)

Abb. 4.9 Schwierigkeiten im Rahmen der Auslandstätigkeit (Frage 19)

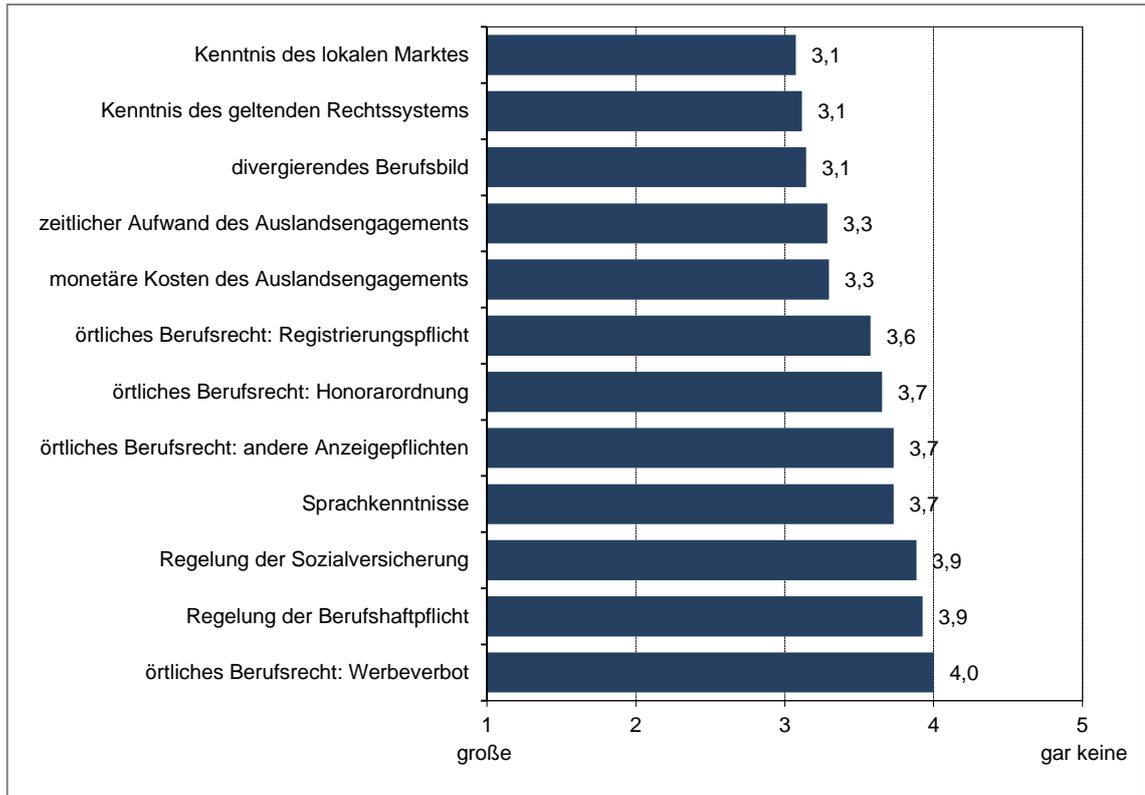
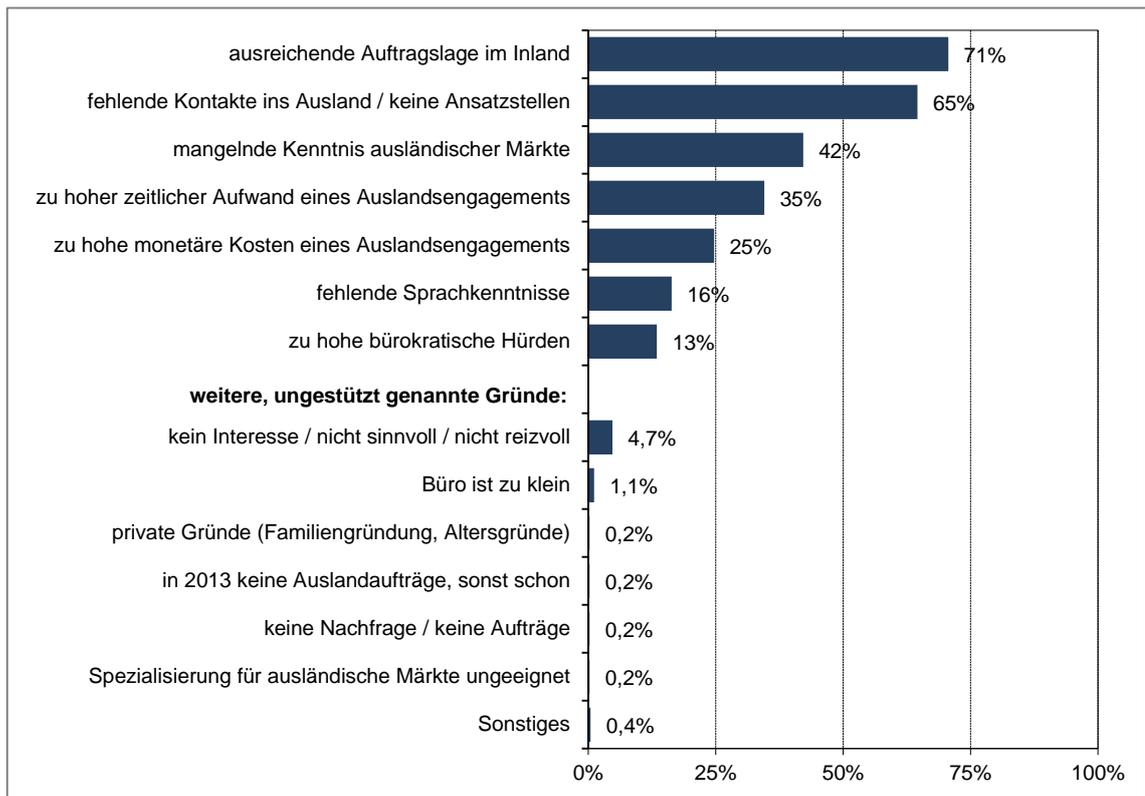
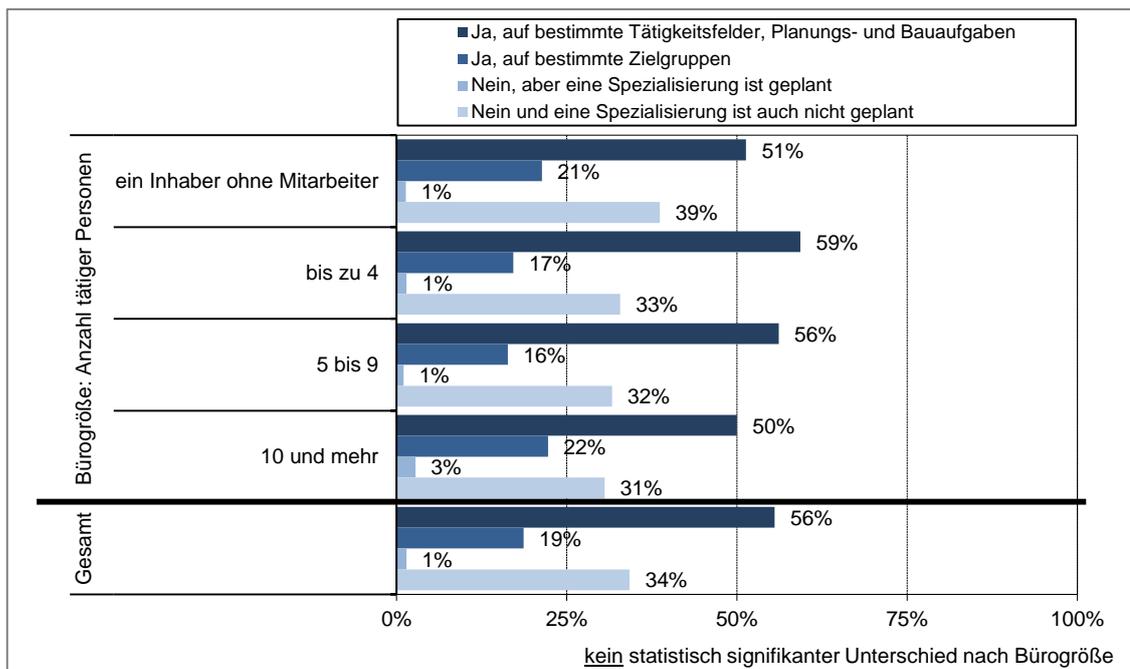


Abb. 4.10 Gründe nicht im Ausland tätiger Büros für den Verzicht auf eine Auslandstätigkeit (Frage 20)



5. Spezialisierung der Büros

Abb. 5.1 Spezialisierung nach Größe der Büros (Frage 22)



Hinweis: Die zu dieser Frage gemachten offenen Angaben (Felder der (geplanten) Spezialisierung, Gründe gegen eine Spezialisierung) werden derzeit noch vercodet. Sobald die Vercodung abgeschlossen ist, wird eine aktualisierte

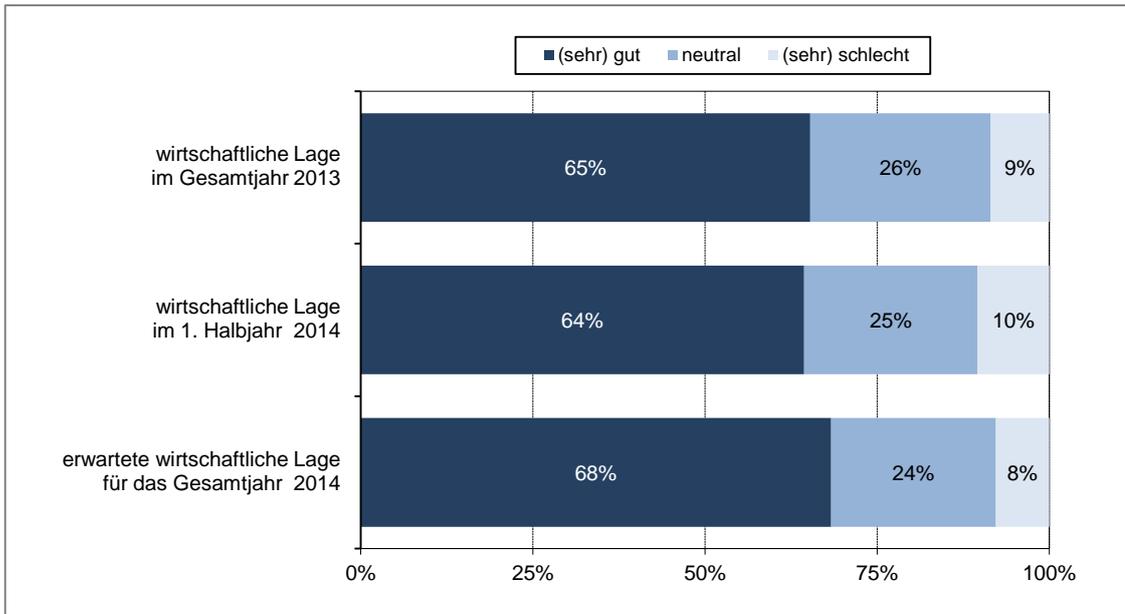
Tab. 5.1 Anteil der Leistungen im Bereich der Spezialisierung nach Größe der Büros (Frage 23)

	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Anteil der Leistungen im Bereich der Spezialisierung					
keinen Anteil	2%	4%	2%	0%	0%
bis zu 25%	1%	0%	1%	5%	0%
26% bis 50%	7%	6%	8%	8%	0%
51% bis 75%	17%	10%	18%	23%	24%
76% bis 100%	73%	81%	72%	65%	76%
arith. Mittel	81%	84%	81%	78%	87%

kein statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße

6. Wirtschaftliche Situation der Büros

Abb. 6.1 Bewertung der (erwarteten) wirtschaftlichen Lage des eigenen Büros (Frage 24)



Tab. 6.1 Bewertung der wirtschaftlichen Lage des eigenen Büros im Gesamtjahr 2013 nach Größe der Büros (Frage 24)

	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
wirtschaftliche Lage im Gesamtjahr 2013					
sehr gut (1)	20%	15%	24%	22%	17%
gut (2)	45%	33%	48%	48%	69%
neutral (3)	26%	40%	22%	21%	11%
schlecht (4)	7%	8%	6%	8%	3%
sehr schlecht (5)	2%	3%	1%	1%	0%
arith. Mittel	2,2	2,5	2,1	2,2	2,0

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Tab. 6.2 Bewertung der wirtschaftlichen Lage des eigenen Büros im 1. Halbjahr 2014 nach Größe der Büros (Frage 24)

	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
wirtschaftliche Lage im 1. Halbjahr 2014					
sehr gut (1)	20%	16%	22%	22%	25%
gut (2)	44%	36%	44%	51%	56%
neutral (3)	25%	30%	26%	19%	19%
schlecht (4)	8%	15%	5%	7%	0%
sehr schlecht (5)	2%	3%	2%	1%	0%
arith. Mittel	2,3	2,5	2,2	2,1	1,9

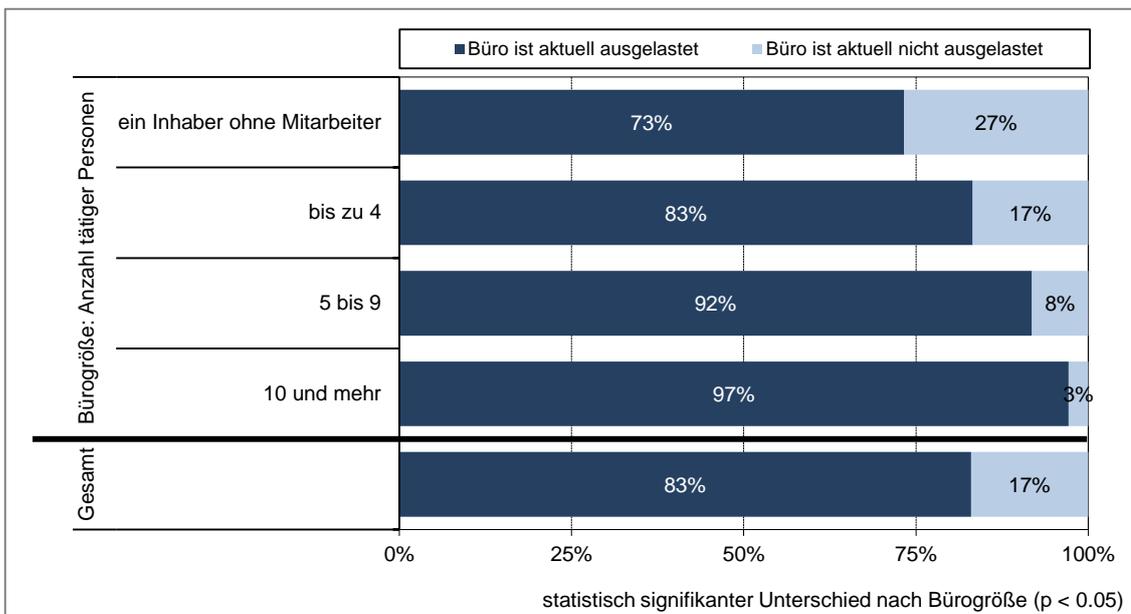
statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Tab. 6.3 Erwartete wirtschaftliche Lage des eigenen Büros für das Gesamtjahr 2014 nach Größe der Büros (Frage 24)

	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
erwartete wirtschaftliche Lage für das Gesamtjahr 2014					
sehr gut (1)	18%	10%	20%	25%	14%
gut (2)	51%	46%	47%	56%	77%
neutral (3)	24%	33%	26%	13%	9%
schlecht (4)	7%	9%	7%	6%	0%
sehr schlecht (5)	1%	2%	1%	0%	0%
arith. Mittel	2,2	2,5	2,2	2,0	1,9

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Abb. 6.2 Büroauslastung nach Größe der Büros (Frage 25)



Tab. 6.4 **Einschätzung des Auftragsbestands nach Größe der Büros (Frage 25)**
(nur Büros, die zum Befragungszeitpunkt voll ausgelastet waren)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Auftragsbestand des Büros reicht für...					
weniger als einen Monat	0,3%	0,0%	0,6%	0,0%	0,0%
ein bis sechs Monate	36%	54%	35%	28%	12%
sechs bis zwölf Monate	41%	35%	40%	44%	53%
länger als zwölf Monate	23%	11%	24%	28%	35%
arith. Mittel	7,7	5,5	8,1	8,8	9,8

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße ($p < 0.05$)

Tab. 6.5 **Einschätzung des Auftragsbestands nach Größe der Büros (Frage 25)**
(Basis: alle Büros / Büros, die zum Befragungszeitpunkt nicht voll ausgelastet waren)
wurden der Gruppe "Auftragsbestand reicht für weniger als einen Monat" zugeordnet)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Auftragsbestand des Büros reicht für...					
weniger als einen Monat	0%	0%	0%	0%	0%
ein bis sechs Monate	30%	39%	29%	26%	11%
sechs bis zwölf Monate	34%	26%	33%	41%	51%
länger als zwölf Monate	19%	8%	20%	26%	34%
arith. Mittel	6,4	4,0	6,7	8,1	9,5

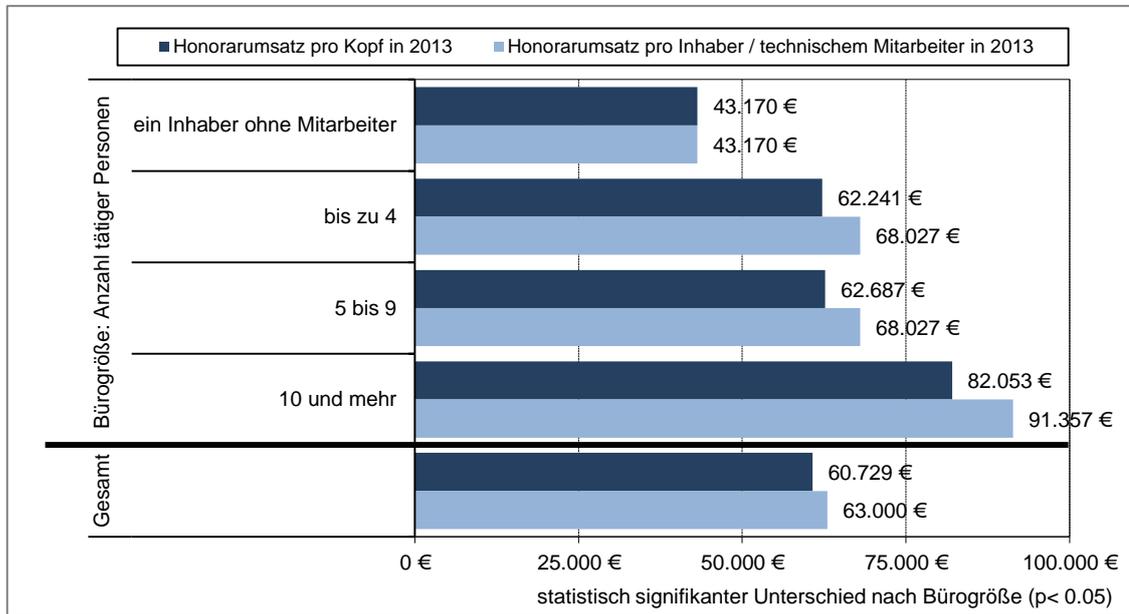
statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße ($p < 0.05$)

7. Umsatz

In die Berechnung der Büroumsätze wurden alle Büros einbezogen, die Angaben zum Büroumsatz im Jahr 2013 gemacht haben, d.h. auch die Büros, die zwar Angaben zum Umsatz, nicht aber zu den Kosten des Büros machten. Diese Vorgehensweise ist der Grund für die unterschiedlichen Fallzahlen in den Kapiteln zu Umsatz, Kosten und Erträgen (Kapitel 7 bis 9).

Für eine bessere Vergleichbarkeit der Höhe der erzielten Honorarumsätze wurden neben den durchschnittlichen Büroumsätzen auch die Umsätze pro Kopf sowie die Umsätze je Inhaber / technischem Mitarbeiter berechnet. Teilzeit tätige Personen wurden hierbei anteilig als Vollzeit tätige Personen in die Berechnung einbezogen.

Abb. 7.1 Mittlerer Honorarumsatz im Jahr 2013 (Median) nach Größe der Büros (Frage 26)



Tab. 7.1 Honorarumsatz der Büros im Jahr 2013 (netto ohne USt.) nach Größe der Büros (Frage 26)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Honorarumsatz der Büros im Jahr 2013					
bis unter 50 Tsd. €	19%	54%	8%	0%	3%
50 Tsd. € bis unter 100 Tsd. €	20%	38%	21%	1%	0%
100 Tsd. € bis unter 200 Tsd. €	22%	8%	43%	7%	0%
200 Tsd. € bis unter 500 Tsd. €	26%	0%	27%	68%	0%
500 Tsd. € und mehr	12%	0%	1%	24%	97%
arith. Mittel	295.593 €	48.959 €	160.395 €	399.325 €	1.792.062 €
Median	143.000 €	43.170 €	140.000 €	345.000 €	1.450.000 €
N	395	113	169	85	28

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Tab. 7.2 Honorarumsatz pro Kopf* im Jahr 2013 (netto ohne USt.) nach Größe der Büros (Frage 26)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Pro-Kopf*-Umsatz im Jahr 2013					
bis unter 17.500 €	6%	16%	2%	1%	3%
17.500 bis unter 30.000 €	9%	17%	8%	2%	0%
30.000 bis unter 50.000 €	20%	21%	21%	24%	0%
50.000 bis unter 100.000 €	53%	38%	54%	62%	76%
100.000 € und mehr	12%	8%	15%	11%	21%
arith. Mittel	64.052 €	48.967 €	68.414 €	67.684 €	87.583 €
Median	60.729 €	43.170 €	62.241 €	62.687 €	82.053 €
N	395	113	169	85	28

* Inhaber und Mitarbeiter (angestellt und frei mitarbeitend); ohne Auszubildende, Aushilfen und Praktikanten; Teilzeit tätige Personen wurden anteilig auf Vollzeit umgerechnet

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße ($p < 0.05$)

Tab. 7.3 Honorarumsatz pro Inhaber / technischem Mitarbeiter* im Jahr 2013 (netto ohne USt.) nach Größe der Büros (Frage 26)

	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Umsatz pro Inhaber / technischem Mitarbeiter* im Jahr 2013					
bis unter 17.500 €	6%	16%	2%	1%	3%
17.500 bis unter 30.000 €	9%	17%	8%	2%	0%
30.000 bis unter 50.000 €	17%	21%	16%	19%	0%
50.000 bis unter 100.000 €	52%	38%	52%	66%	62%
100.000 € und mehr	17%	8%	22%	12%	34%
arith. Mittel	69.088 €	48.967 €	77.068 €	71.710 €	94.170 €
Median	63.000 €	43.170 €	68.027 €	68.027 €	91.357 €
N	395	113	169	85	28

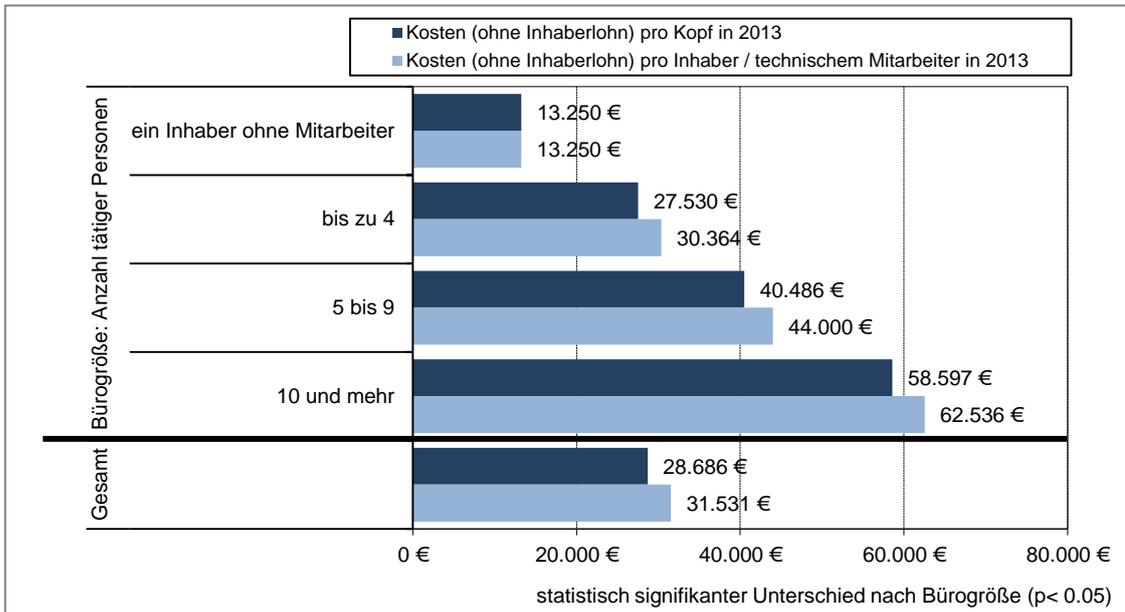
* Inhaber und technische Mitarbeiter (angestellte Architekten aller Fachrichtungen und Stadtplaner; angestellte Absolventen der Fachrichtungen Architektur, Innenarchitektur, Landschaftsarchitektur, Stadtplanung; sonstige technische Mitarbeiter; freie Mitarbeiter); Teilzeit tätige Personen wurden anteilig auf Vollzeit umgerechnet

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße ($p < 0.05$)

8. Kosten

In die Berechnung der Kosten wurden alle Büros einbezogen, die Angaben zu den Kosten des Büros im Jahr 2013 gemacht haben, d.h. auch die Büros, die zwar Angaben zu den Kosten, nicht aber zu den Umsätzen des Büros machten. Diese Vorgehensweise ist der Grund für die unterschiedlichen Fallzahlen in den Kapiteln zu Umsatz, Kosten und Erträgen (Kapitel 7 bis 9).

Abb. 8.1 Mittlere Kosten* der Büros (Median; ohne Inhaberlohn) nach Größe der Büros (Frage 26)



* Gesamtkosten (Personalkosten, Kosten für Leistungen Dritter und freie Mitarbeiter, Sachkosten) ohne Inhaberlohn

Tab. 8.1 Mittlere Kosten der Büros (ohne Inhaberlohn) im Jahr 2013 nach Größe der Büros (Frage 26)

	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Kosten der Büros (ohne Inhaberlohn) im Jahr 2013					
arith. Mittel	198.296 €	16.766 €	81.972 €	266.799 €	1.331.278 €
Median	62.000 €	13.250 €	62.000 €	240.000 €	1.065.000 €
N	370	106	155	81	28

* Die erheblichen Differenzen zwischen arith. Mittel und Median gehen auf den hohen Anteil kleiner Büros zurück.
statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Tab. 8.2 Mittlere Kosten pro Kopf* (ohne Inhaberlohn) im Jahr 2013 nach Größe der Büros (Frage 26)

	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Pro-Kopf*-Kosten im Jahr 2013					
arith. Mittel	33.529 €	16.769 €	33.501 €	44.908 €	64.212 €
Median	28.686 €	13.250 €	27.530 €	40.486 €	58.597 €
N	370	106	155	81	28

* Inhaber und Mitarbeiter (angestellt und frei mitarbeitend); Teilzeit tätige Personen wurden anteilig auf Vollzeit umgerechnet; ohne Auszubildende, Aushilfen und Praktikanten
statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Tab. 8.3 Mittlere Kosten pro Inhaber / technischem Mitarbeiter* (ohne Inhaberlohn) im Jahr 2013 nach Größe der Büros (Frage 26)

	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Kosten pro Inhaber / technischem Mitarbeiter* im Jahr 2013					
arith. Mittel	36.236 €	16.769 €	37.692 €	47.553 €	69.139 €
Median	31.531 €	13.250 €	30.364 €	44.000 €	62.536 €
N	370	106	155	81	28

* Inhaber und technische Mitarbeiter (angestellte Architekten aller Fachrichtungen und Stadtplaner; angestellte Absolventen der Fachrichtungen Architektur, Innenarchitektur, Landschaftsarchitektur, Stadtplanung; sonstige technische Mitarbeiter; freie Mitarbeiter); Teilzeit tätige Personen wurden anteilig auf Vollzeit umgerechnet

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Als sog. "absolute Kennzahl" ist die Aussagekraft der durchschnittlichen Kostenhöhe vergleichsweise gering und die Vergleichsmöglichkeit aufgrund der vielfältigen und disparaten Rahmenbedingungen, unter denen Architektur- und Planungsbüros aller Fachrichtungen wirtschaften, nur beschränkt möglich. Aus diesem Grund erfolgt in einem zweiten Schritt die Analyse der Kostenartenstruktur, in der die unterschiedlichen Kostenpositionen in Relation zu den Gesamtkosten gesetzt werden.

Da im Rahmen der vorliegenden Untersuchung keine kalkulatorischen Inhabergehälter erfasst wurden (vergangene Untersuchungen haben gezeigt, dass in einer Vielzahl, gerade der kleineren Büros, kein kalkulatorisches Inhaber Gehalt angesetzt wird), wurde das Inhaber Gehalt bei den folgenden Berechnungen wie folgt in die Kalkulation einbezogen:

Ausgehend von der Überlegung, dass in der Praxis zuvor kalkulatorisch angesetzte Inhabergehälter nur bei entsprechend hohen Erträgen faktisch entnommen werden können, wurden in der vorliegenden Analyse diese faktisch möglichen Entnahmen als Inhabergehälter zugrunde gelegt. Um zu verhindern, dass in wirtschaftlich besonders erfolgreichen Büros (mit hohem Überschuss) die Inhabergehälter deutlich zu hoch angesetzt werden, wurde bei der Berechnung des Inhaber Gehaltes als faktischer Überschuss berücksichtigt, dass Gewinne erwirtschaftet werden. Hierzu wurde vom Umsatz pauschal eine Umsatzrendite von 3% abgezogen und erst anschließend die Differenz von Umsatz und Kosten berechnet.

Tab. 8.4 Verhältnis der Arbeits*- zu den Sachkosten im Jahr 2013 nach Größe der Büros (Frage 26)

	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Verhältnis Arbeits- / Sachkosten					
Arbeitskosten	75%	68%	76%	81%	79%
Sachkosten	25%	32%	24%	19%	21%
N	339	94	147	74	24

* Arbeitskosten = Kosten für Personal, Leistungen Dritter und freier Mitarbeiter und Inhaber Gehalt; das Inhaber Gehalt wurde hier berechnet als faktischer Überschuss (Umsatz abzgl. 3% Umsatzrendite abzgl. Gesamtkosten); Büros, in denen der Umsatz die Kosten nicht übersteigt, bleiben bei dieser Berechnung unberücksichtigt.

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Tab. 8.5 Höhe der Gesellschaftergeschäftsführergehälter im Jahr 2013 nach Größe der Büros (Frage 27)

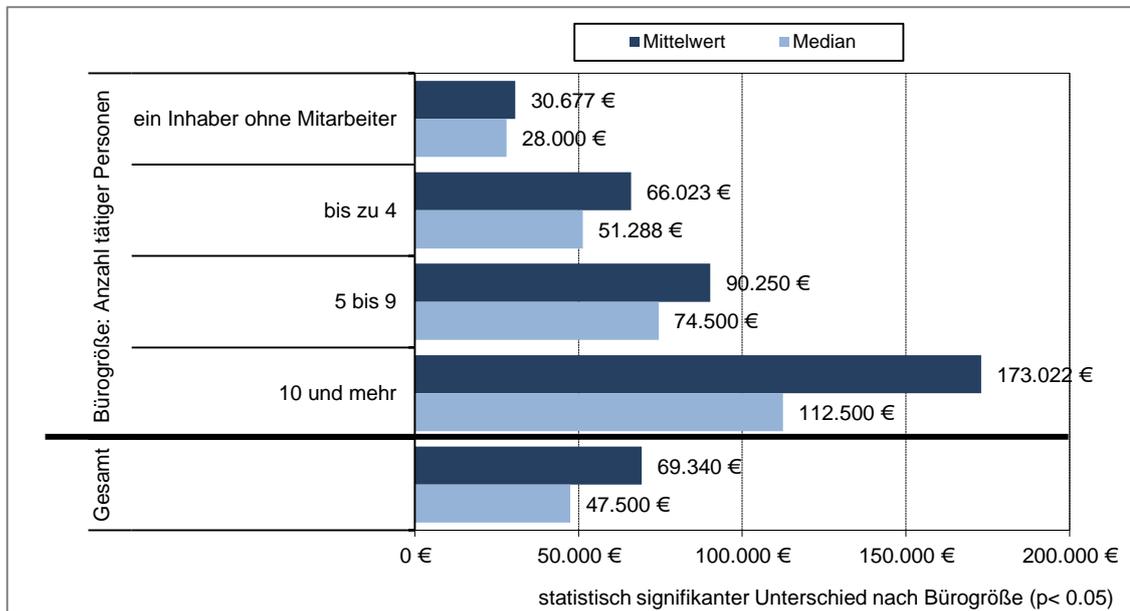
	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Höhe der Gesellschaftsgeschäftsführergehälter					
arith. Mittel	65.690 €	-	77.259 €	43.926 €	0 €
Median	57.500 €	-	55.000 €	51.250 €	0 €
N	53	(N < 15)	17	22	13

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

9. Überschüsse

Überschuss ist die Differenz von Honorarumsatz und Kosten ohne Inhabergehalt oder Gesellschaftergeschäftsführer-gehalt. In die Berechnung der Überschüsse wurden alle Büros einbezogen, die Angaben zu den Umsätzen sowie den Kosten des Büros im Jahr 2013 gemacht haben.

Abb. 9.1 Mittlerer Überschuss* pro Inhaber im Jahr 2013 (Frage 26)



* Umsatz abzgl. Kosten ohne Inhabergehalt

Tab. 9.1 Überschuss* je Büro im Jahr 2013 nach Größe der Büros (Frage 26)

	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen				
	Büros insgesamt	ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Überschuss je Büro im Jahr 2013					
kein Überschuss / Verlust	2%	3%	1%	2%	0%
bis 15.000 €	11%	23%	9%	2%	0%
15.001 bis 30.000 €	15%	31%	11%	6%	7%
bis zu 30.000 € Überschuss	28%	57%	21%	11%	7%
30.001 bis 50.000 €	16%	28%	15%	6%	4%
50.001 bis 100.000 €	26%	14%	39%	23%	11%
mehr als 100.000 €	30%	1%	25%	59%	78%
arith. Mittel	102.413 €	30.672 €	79.591 €	139.036 €	396.395 €
Median	60.000 €	28.000 €	65.162 €	117.000 €	350.000 €
N	365	103	154	81	27

* Umsatz abzgl. Kosten ohne Inhabergehalt

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße (p < 0.05)

Tab. 9.2 **Überschuss pro Inhaber* im Jahr 2013 nach Größe der Büros (Frage 26)**

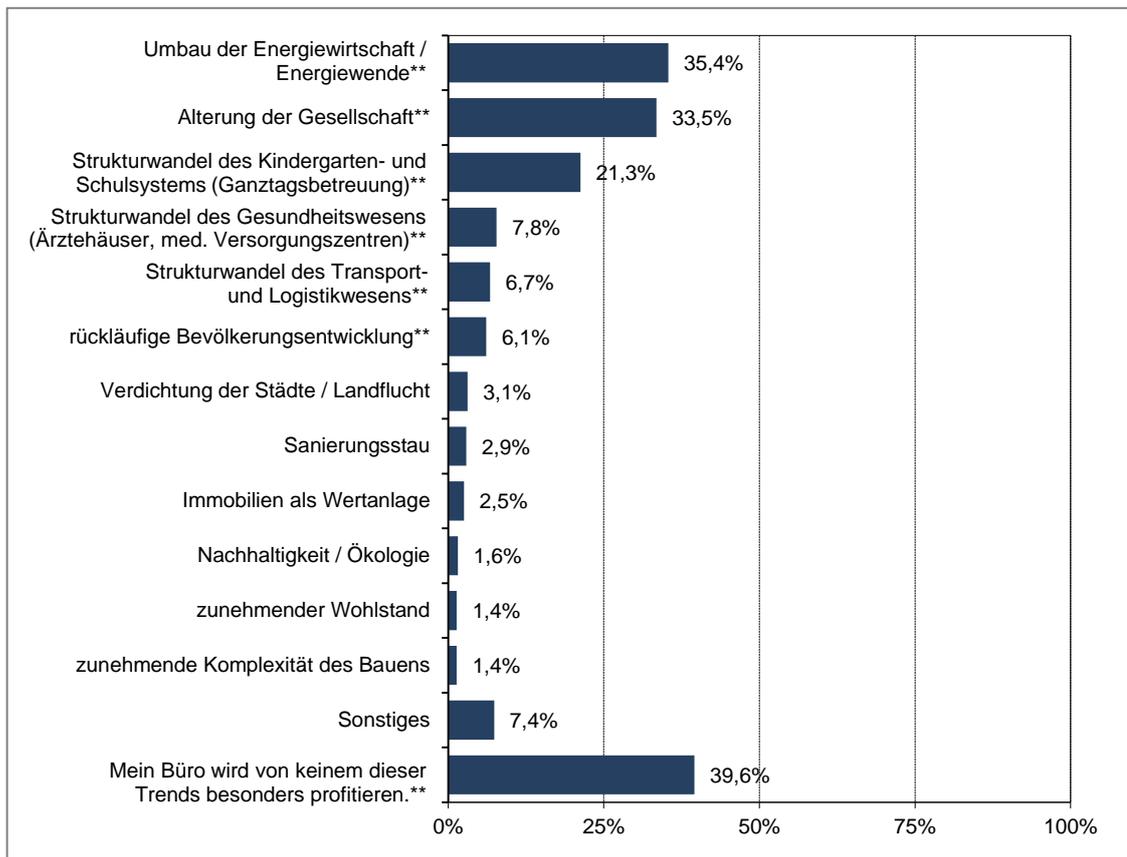
	Büros insgesamt	nach Bürogröße: Anzahl tätiger Personen			
		ein Inh. ohne Mitarbeiter	bis zu 4	5 bis 9	10 und mehr
Überschuss pro Inhaber im Jahr 2013					
kein Überschuss / Verlust	2%	3%	1%	2%	0%
bis 15.000 €	12%	23%	8%	5%	7%
15.001 bis 30.000 €	19%	31%	17%	10%	7%
bis zu 30.000 € Überschuss	32%	57%	27%	17%	15%
30.001 bis 50.000 €	21%	28%	23%	14%	4%
50.001 bis 100.000 €	27%	14%	32%	37%	26%
mehr als 100.000 €	19%	1%	18%	32%	56%
arith. Mittel	69.340 €	30.677 €	66.023 €	90.250 €	173.022 €
Median	47.500 €	28.000 €	51.288 €	74.500 €	112.500 €
N	365	103	154	81	27

* Umsatz abzgl. Kosten ohne Inhabergehalt / Teilzeit tätige Inhaber wurden anteilig auf Vollzeit umgerechnet

statistisch signifikanter Unterschied nach Bürogröße ($p < 0.05$)

10. Chancen und Risiken

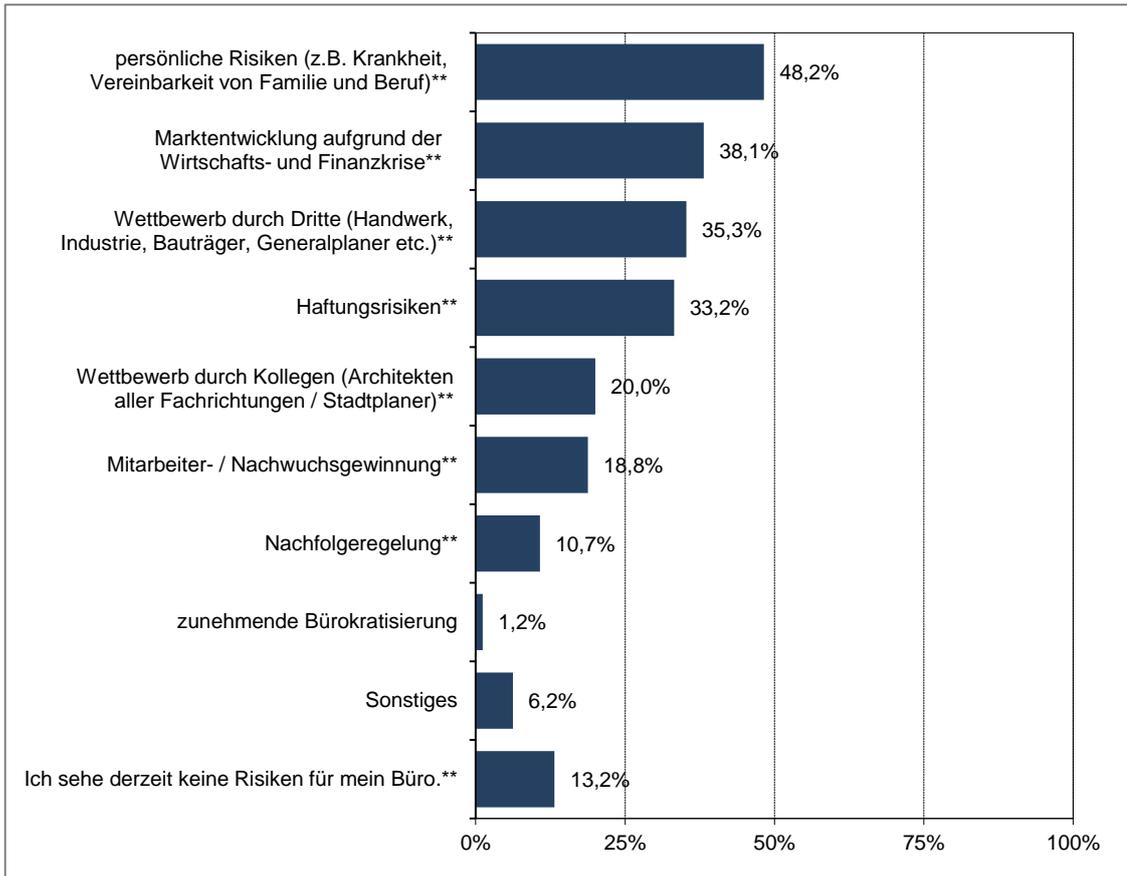
Abb. 10.1 Gesellschaftliche Trends, von denen das eigene Büro in Zukunft profitieren wird*



* dargestellt werden alle Trends, die von mindestens 1% der Befragten genannt wurden

** diese Antwortmöglichkeiten waren im Fragebogen vorgegeben, alle weiteren Nennungen erfolgten ungestützt

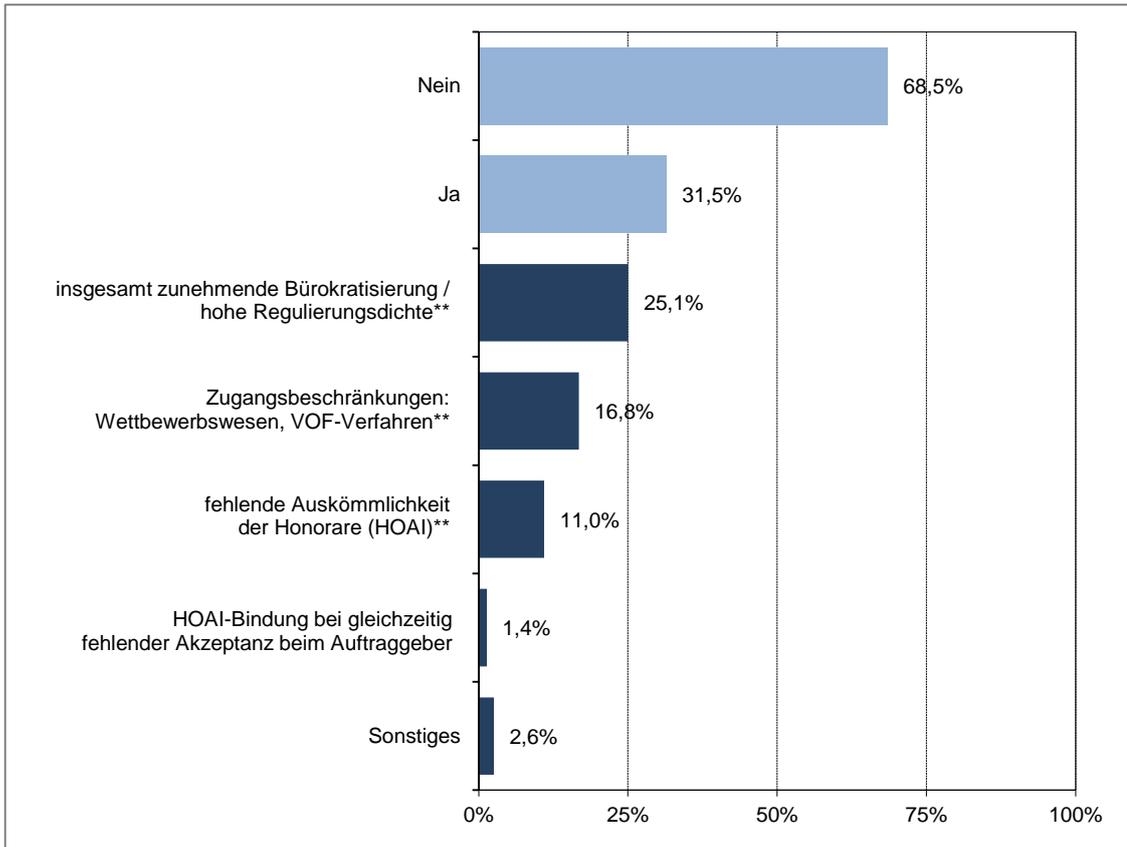
Abb. 10.2 Risiken für das eigene Büro*



* dargestellt werden alle Risiken, die von mindestens 1% der Befragten genannt wurden

** diese Antwortmöglichkeiten waren im Fragebogen vorgegeben, alle weiteren Nennungen erfolgten ungestützt

Abb. 10.3 Hemmnisse (spezifische Regulierungen), die ein stärkeres Wachstum des eigenen Büros verhindern



* dargestellt werden alle Hemmnisse die von mindestens 1% der Befragten genannt wurden

** diese Antwortmöglichkeiten waren im Fragebogen vorgegeben, alle weiteren Nennungen erfolgten ungestützt

Abb. 10.4 Fähigkeiten von Architekten / Stadtplanern, die in Zukunft erfolgreich am Markt agieren möchten

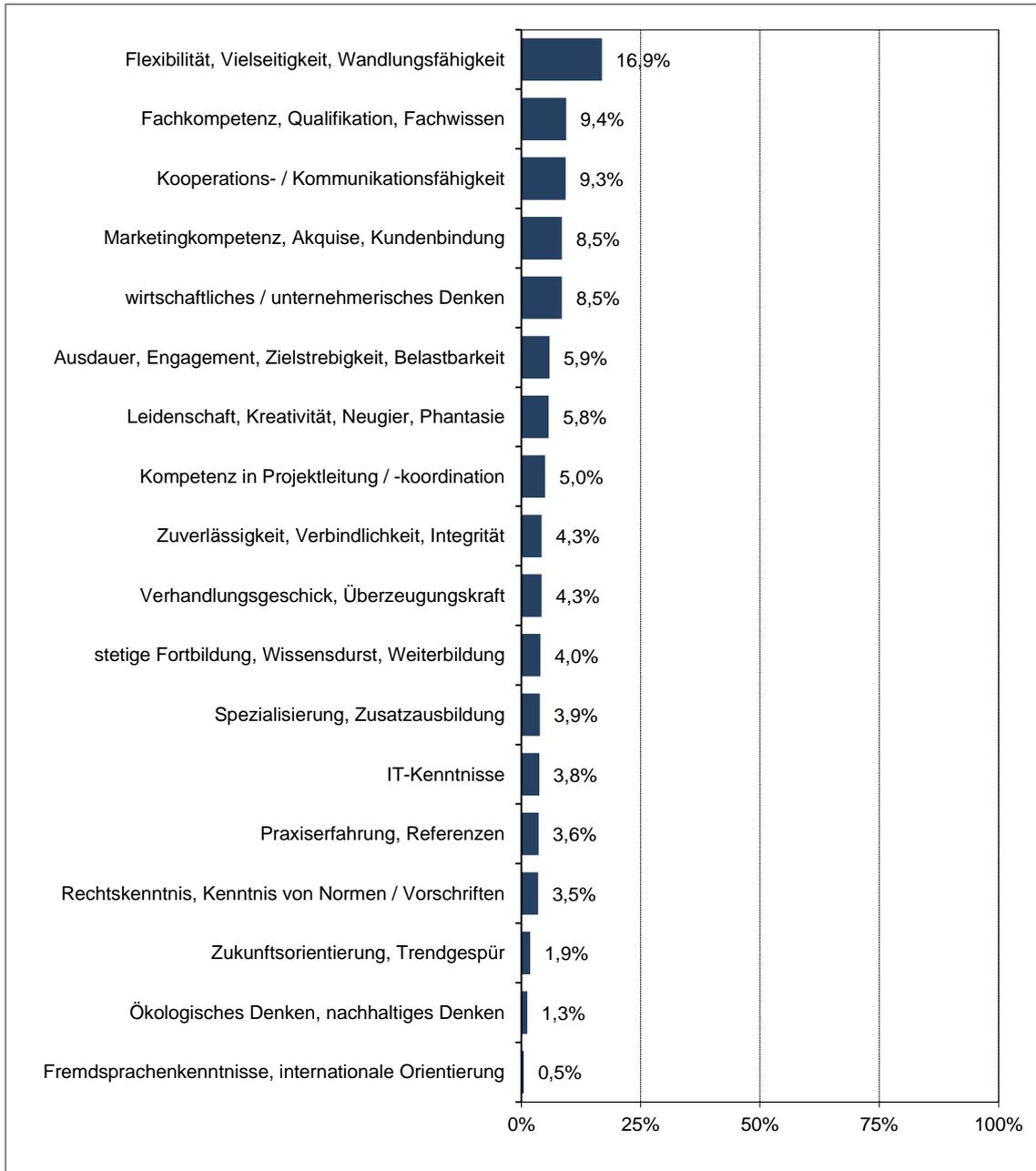
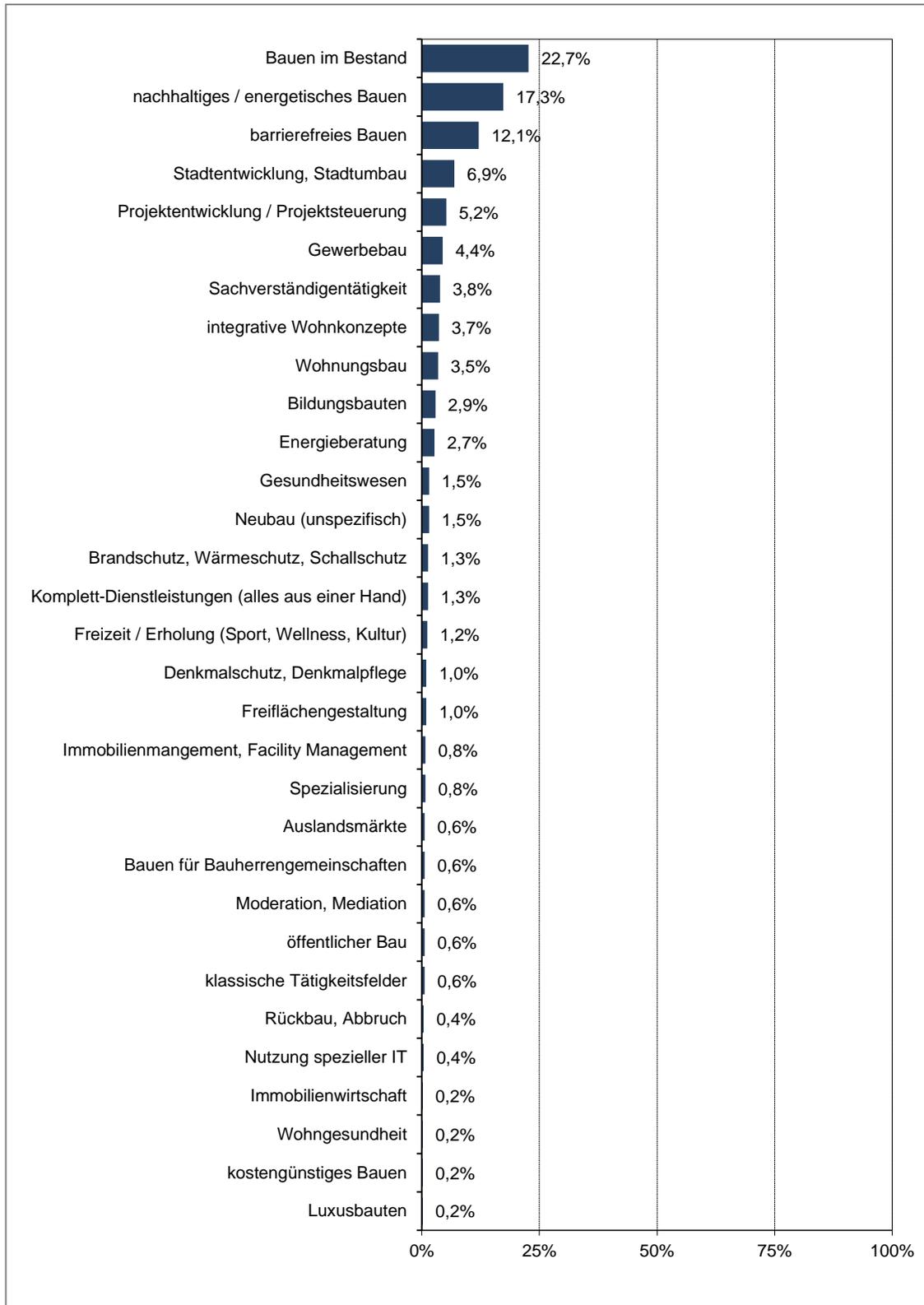


Abb. 10.5 Zukunftsfähige Tätigkeitsfelder für Architekten aller Fachrichtungen / Stadtplaner



11. Hinweise zu den statistischen Maßzahlen

11.1. Arithmetisches Mittel

Beim arithmetischen Mittel handelt es sich um den umgangssprachlichen „Durchschnitt“. Dieser wird errechnet, indem sämtliche Einzelangaben addiert und durch die Anzahl der Fälle dividiert werden. Bei großer Streuung der Einzelwerte um das arithmetische Mittel ist diese Maßzahl allerdings in Bezug auf die tatsächliche Verteilung wenig aussagekräftig. Sie ist „ausreißerempfindlich“.

11.2. Median

Der Median, häufig auch als „Zentralwert“ bezeichnet, ist der Merkmalswert, der in der Mitte einer ihrer Größe nach geordneten Reihe von Einzelwerten liegt. Der Median ist also der Wert, den mindestens 50% der Befragten nicht über- und unterschreiten. Bei dieser Maßzahl fallen eventuell auftretende Extremwerte nicht so stark ins Gewicht wie beim arithmetischen Mittel.

11.3. Schiefe

Der Vergleich von arithmetischem Mittel und Median ermöglicht die Einschätzung der „Schiefe“ einer Verteilung: Ist der Median kleiner als das arithmetische Mittel, liegt eine so genannte „rechtsschiefe“ Verteilung vor. Bezogen auf z.B. den Überschuss je Inhaber bedeutet dieser Fall, dass der Überschuss pro Inhaber in der Mehrheit der Fälle kleiner ist als das arithmetische Mittel. Gleichzeitig wird der Durchschnitt durch wenige Fälle mit sehr hohen Überschüssen je Inhaber angehoben. Ist der Median größer als das arithmetische Mittel, ist von einer „linksschiefen“ Verteilung auszugehen. In diesem Fall erzielen viele Befragte hohe und wenige Befragte niedrige inhaberbezogene Überschüsse.